



MINISTERSTWO
ROZWOJU

**Plan na rzecz
Odpowiedzialnego Rozwoju**

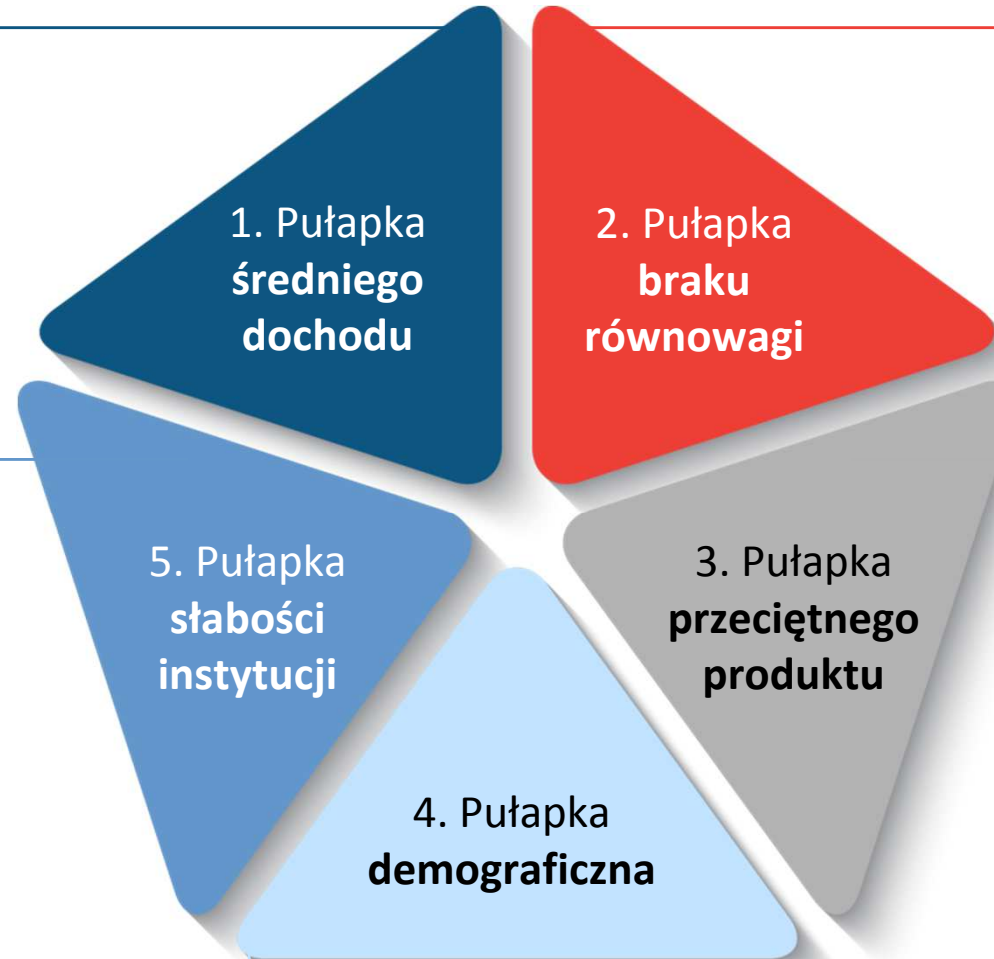


Polska będzie wielka albo nie będzie jej wcale.

Józef Piłsudski

Polska wpadła w 5 pułapek rozwojowych

- PKB per capita **Polski** to **tylko 45%** PKB per capita **USA**
- Połowa Polaków zarabia **mniej, niż 2,5 tys. zł „na rękę”**
- **Pensje** są ok. **3-krotnie mniejsze** niż w krajach wysokorozwiniętych
- **Luka** wpływów z podatku **VAT** to **35-55 mld zł**
- **Luka** wpływów z podatku **CIT** to **10-40 mld zł**
- **44 nowelizacje** Ustawy o VAT od 2004 roku
- **Brak koordynacji** polityk publicznych



- **95 mld zł rocznie** trafia do zagranicznych inwestorów
- **2 bln zł** zagranicznych **pasywów** Polski
- **2/3 polskiego eksportu** tworzą firmy z kapitałem zagranicznym
- **50%** produkcji **przemysłu** w firmach zagranicznych
- Wydatki na B+R to **mniej niż 1% PKB**
- **Tylko 6 polskich firm** to światowe „championy”
- **Tylko 13% MŚP** wprowadza innowacje (**31%** w UE)
- **Tylko 5% eksportu** ma charakter innowacyjny

- Jeżeli obecny trend nie zostanie powstrzymany, **rok 2016 będzie początkiem ciągłego spadku liczby Polaków w wieku produkcyjnym**
- Dziś żyje **7 mln osób** w wieku przedprodukcyjnym (0-17 lat), za 20 lat będzie to **5,6 mln**



Diagnoza



CEL: Uwolnienie własnego potencjału dla odpowiedzialnego rozwoju Polski i podniesienia jakości życia Polaków



Jak to zrobić?



Harmonogram i cele

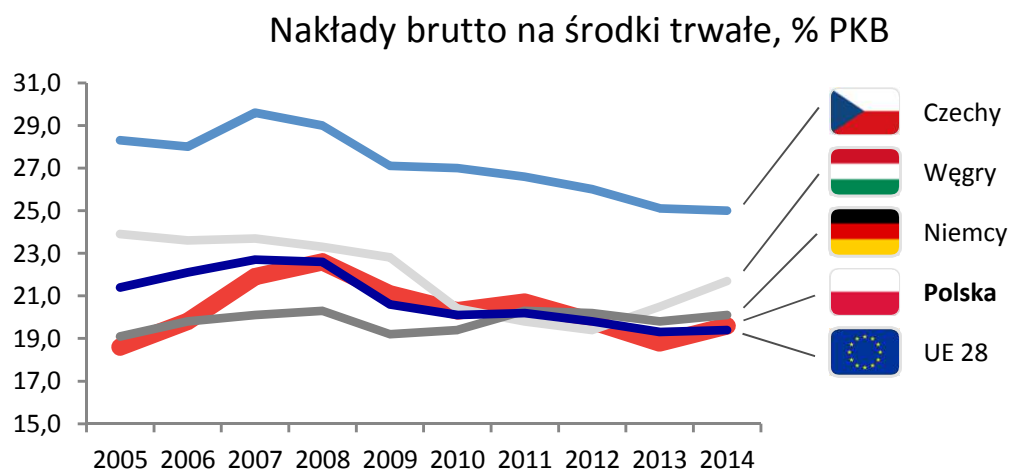


Dekada szybkiego wzrostu PKB bez solidnych fundamentów

Wzrost PKB Polski zdecydowanie powyżej średniej UE



...ale poziom inwestycji ma trend spadkowy



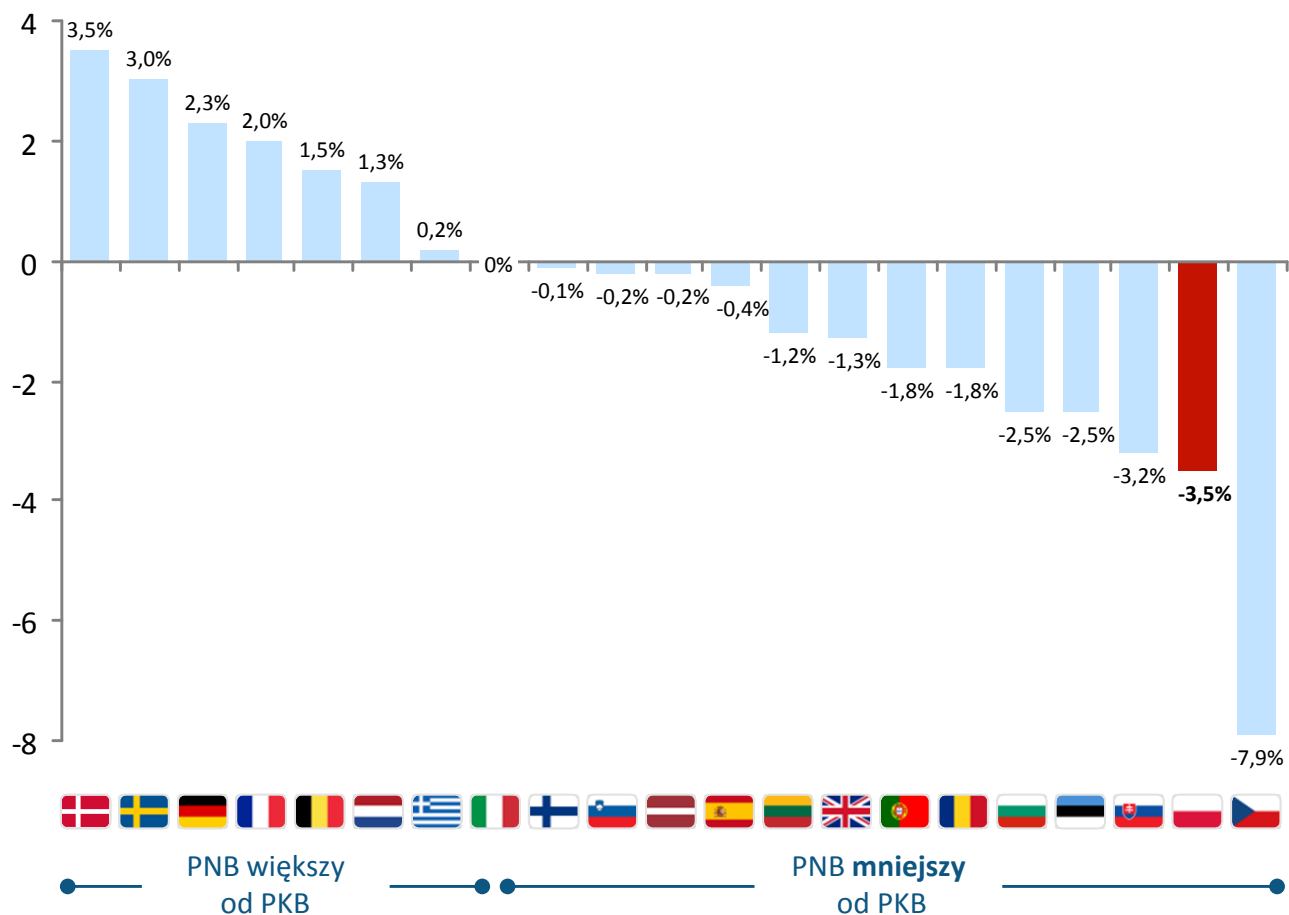
- W ostatnich 10 latach Polska gospodarka rozwijała się w tempie 3,8% rocznie, jest to jeden z najwyższych wskaźników w UE
- **Słabą jakością wzrostu** pokazuje **mniejszy** niż potencjał gospodarki **poziom inwestycji** – udział inwestycji w PKB od zakończenia kryzysu stale spadał
- Rosnąca wartość kredytów gospodarstw domowych i firm, a także wzrost zadłużenia Państwa

Źródło: Eurostat

PKB nie jest jedyną miarą rozwoju

Różnica między PNB a PKB

(PNB jako % PKB, kraje UE, 2014)



PNB to produkt wytworzony *na całym świecie* przez czynniki produkcji należące do **polskich obywateli**.

PKB to produkt wytworzony *w Polsce*, niezależnie od **obywatelstwa** właścicieli czynników produkcji

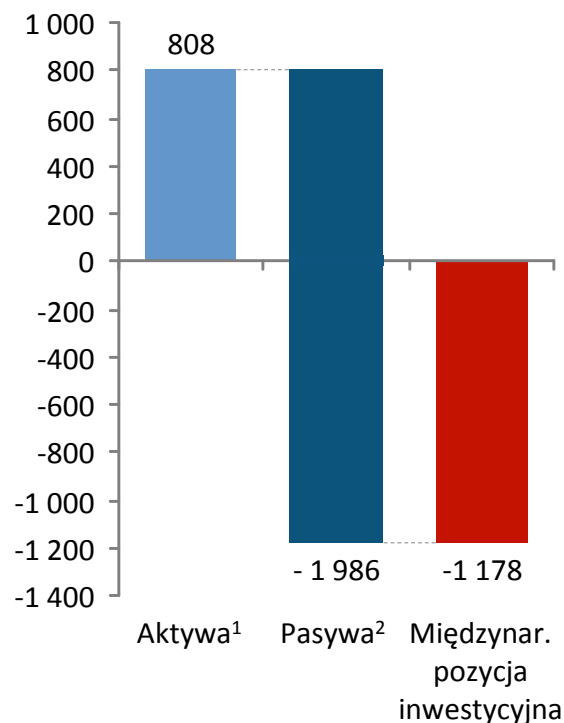
Różnica między **PNB** i **PKB** to wielkość wpływów (+) lub odpływów (-) z polskiej gospodarki. W Polsce w 2014 r. było to **-14 miliardów euro**

Źródło: Eurostat

Dalszy wzrost powinien być oparty także na kapitale krajowym

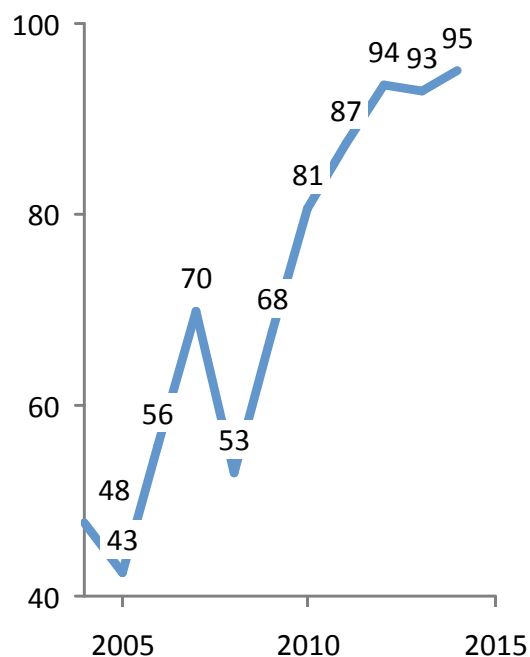
Polska inwestuje mniej niż przyjmuje inwestycji

Międzynarodowa pozycja inwestycyjna Polski netto (2014, mld zł)



Koszty obsługi zobowiązań zagranicznych rosną

Dywidendy, odsetki, reinwestycje inwestorów zagranicznych (mld zł)



Taki model rozwoju nie może być kontynuowany

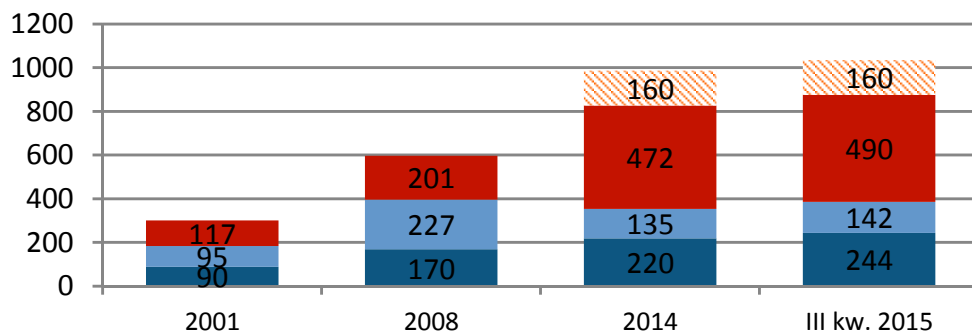
- Wzrost gospodarki Polski był uzależniony od kapitału zagranicznego
- Polska jest winna zagranicznym inwestorom ok. **2 bln zł** brutto, co stanowi ok. **113% PKB**
- Aktywa zagraniczne Polski to zaledwie **808 mld zł**, z czego niemal połowę stanowią rezerwy walutowe NBP, a nie inwestycje bezpośrednio polskich firm
- **Uzależnienie od kapitału zagranicznego kosztuje Polskę ok. 95 mld PLN (5% PKB) rocznie, to blisko półtora razy więcej, niż roczny budżet NFZ**

1. W tym: oficjalne aktywa rezerwowe, pozostałe aktywa: inwestycje bezpośrednie, portfelowe, pochodne instrumenty finansowe, inne. 2. W tym: inwestycje bezpośrednie, portfelowe, pochodne instrumenty finansowe, inne.
Źródło: NBP, MF

Dług publiczny jest poważnym obciążeniem dla Polski

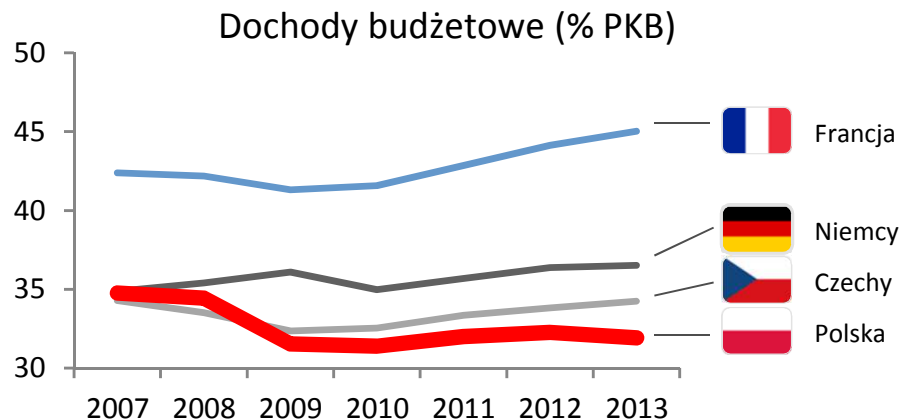
Dług publiczny, w szczególności wobec zagranicy, narastał...

Państwowy dług publiczny wg kryterium rezydenta (mld PLN)



■ Inwestorzy zagraniczni
 ■ Krajowy sektor pozabankowy
 ■ Krajowy sektor bankowy
 Środki przejęte z OFE

...gdy dochody budżetowe jako % PKB spadły



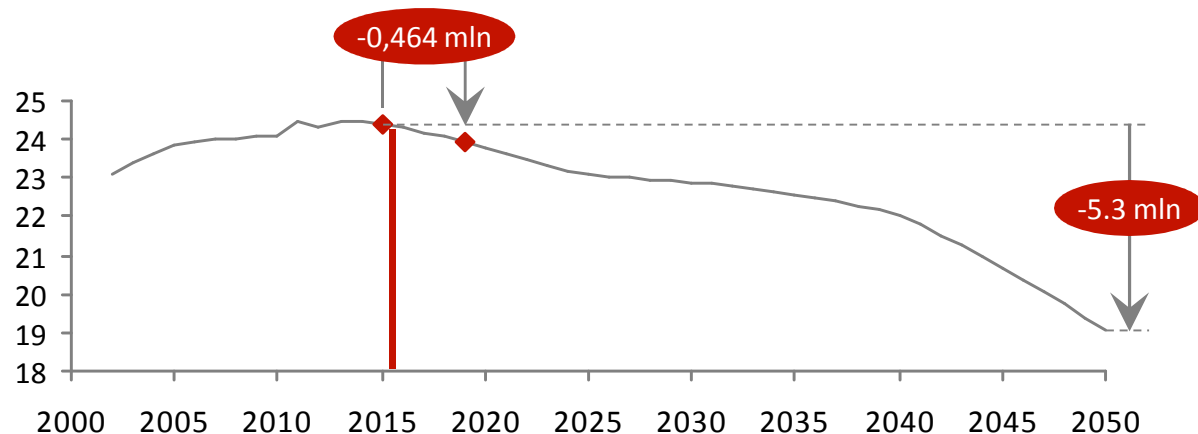
Obsługa długu bardzo obciąża polską gospodarkę

- **Chroniczny deficyt** budżetowy Polski skutkuje **wzrostem długu publicznego**
- **Rekordowy poziom kosztów obsługi długu publicznego to 42,5 mld PLN w 2012 r.** – **ponad 3 razy więcej niż wydatki na szkolnictwo wyższe** w tym okresie - ponoszą go wszyscy podatnicy
- **Ponad połowa** długu publicznego w rękach **inwestorów zagranicznych**, to istotny czynnik ryzyka dla stabilności ekonomicznej Polski
- Ten ciężar to efekt **zaniedbań** zarówno po stronie dochodowej, jak i wydatkowej, szacowana **luka wpływów z podatku VAT to ok. 35-55 mld PLN**, a szacunki dotyczące CIT to między **10 a 40 mld PLN**

Problemy demograficzne zaczynają wpływać na polską gospodarkę

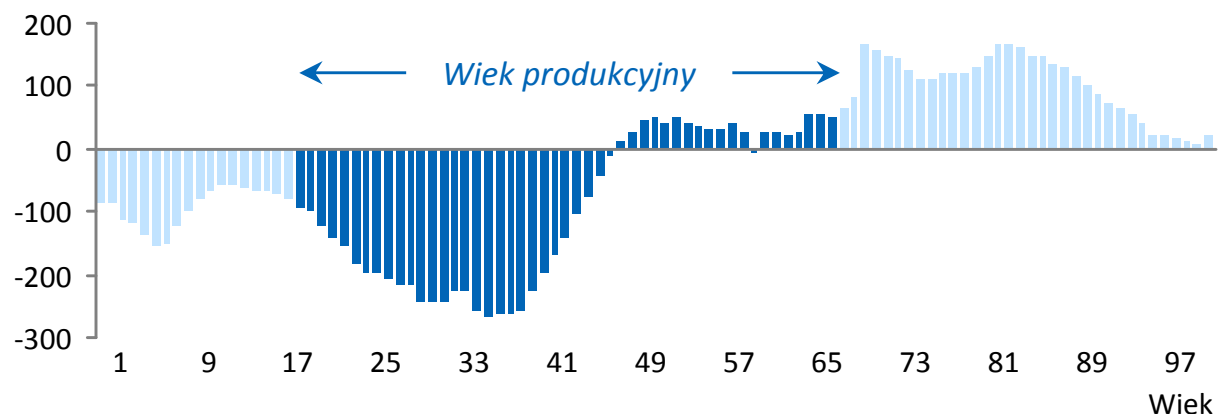
W 2016 roku rozpocznie się spadek liczby pracujących Polaków

Liczba osób w wieku produkcyjnym (mln)



Jeśli go nie powstrzymamy, grozi nam katastrofa

Różnice w wielkości roczników 2013 vs 2040 (tys.)



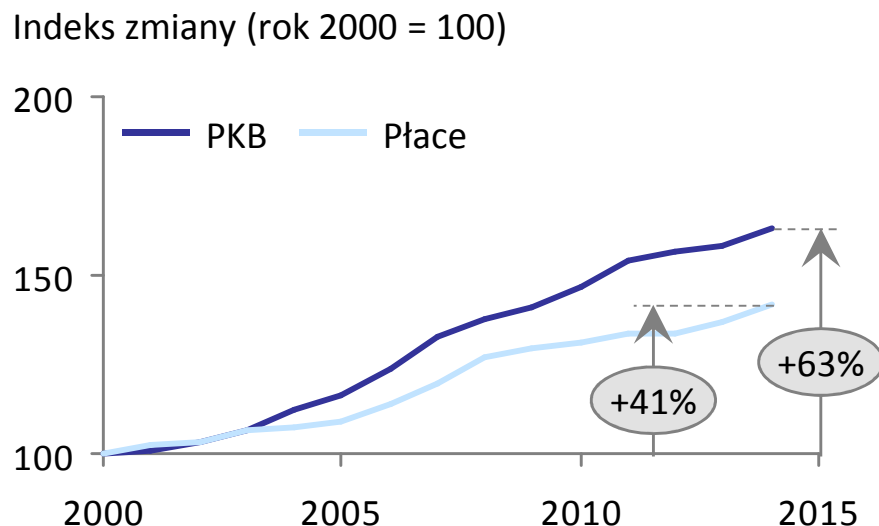
Źródło: Eurostat

Najważniejsze konsekwencje dla gospodarki

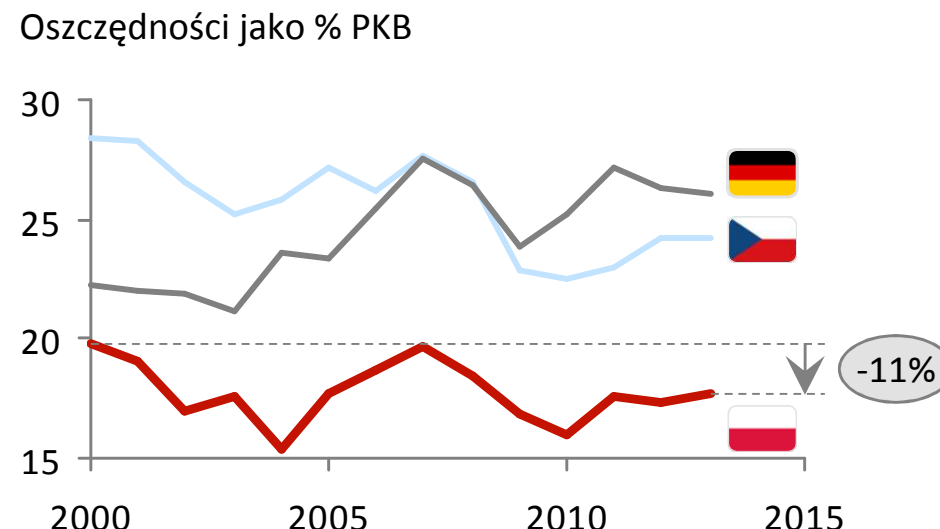
- 1** Podniesienie składek lub niewypłacalność systemu opieki społecznej
- 2** Wzrost zadłużenia państwa albo zmniejszenie wydatków inwestycyjnych
- 3** Mały potencjał do podnoszenia konkurencyjności
- 4** Wymuszona reorientacja produkcji i usług na potrzeby osób starszych
- 5** Konieczność przyspieszenia automatyzacji

Wzrost PKB nie przekłada się proporcjonalnie na zamożność Polaków

Polska gospodarka rośnie szybciej niż zarobki Polaków...



...a oszczędności w stosunku do PKB spadają

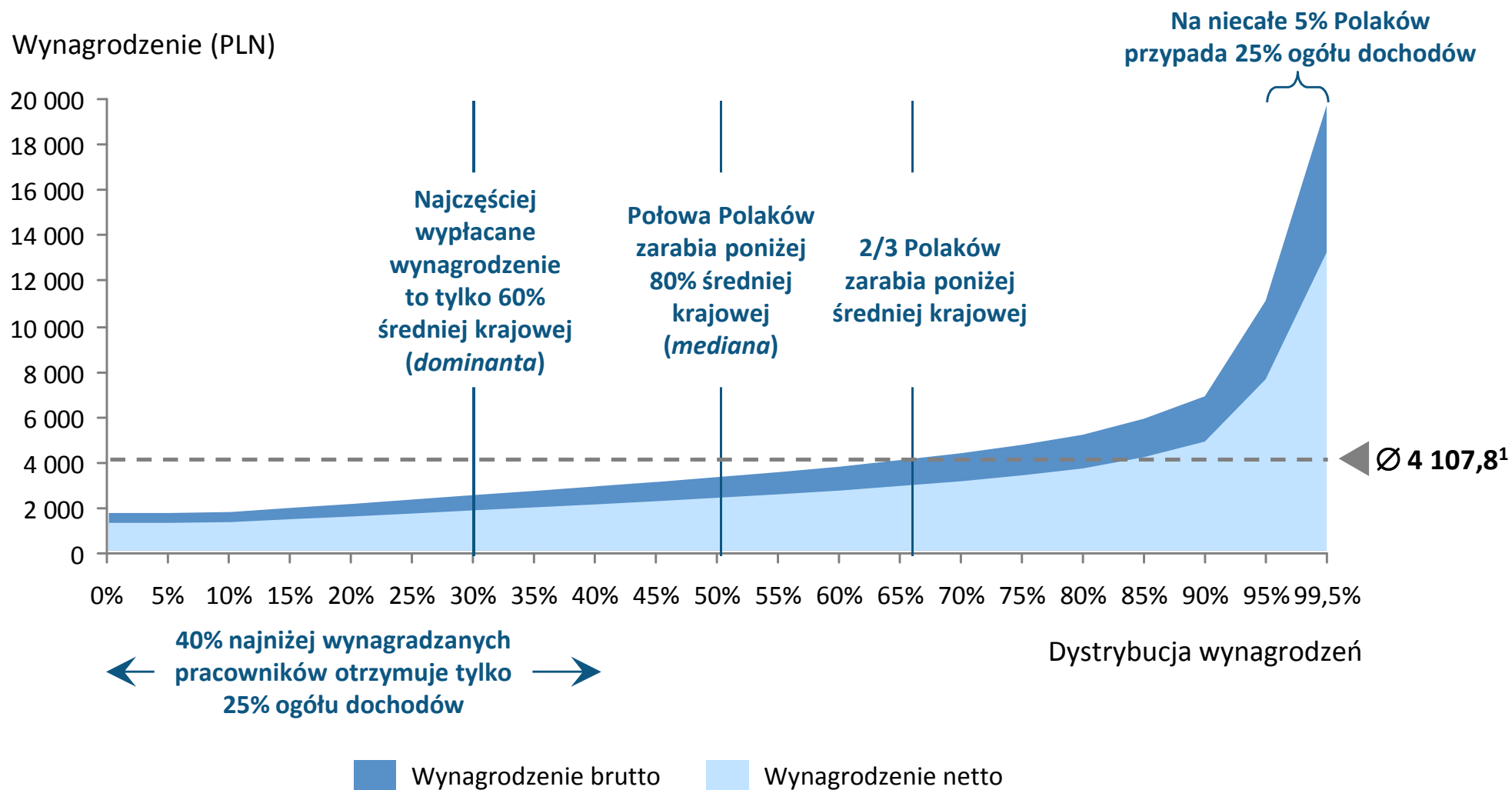


- Polska konkurowała niskimi kosztami pracy dzięki korzystnej demografii
- Mimo niskiego poziomu aktywności zawodowej brakuje miejsc pracy dla 3 mln Polaków¹
- Niedopasowanie kwalifikacji mimo dużego odsetka osób z wyższym wykształceniem
- Polacy nie mają oszczędności zapewniających im bezpieczeństwo finansowe i zaspokajających potrzeby inwestycyjne polskiej gospodarki
- Dochód na osobę w pracowniczym gospodarstwie domowym jest wciąż o 28% wyższy niż w rolniczym

1. W tym 1,6 mln bezrobocia rejestrowanego; Bezrobotni i osoby, które wyemigrowały z Polski
 Nota: Dane uwzględniają wzrost PKB oraz płac w kwotach realnych według metodologii ESA 2010
 Źródło: GUS

Mit „średniej krajowej” – duże rozpiętości w zarobkach Polaków

Rozkład wynagrodzeń w gospodarce narodowej



1. Przeciętne miesięczne wynagrodzenie ogółem brutto w gospodarce narodowej (dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 9 osób) w październiku 2014
 Źródło: GUS (dane za X 2014)

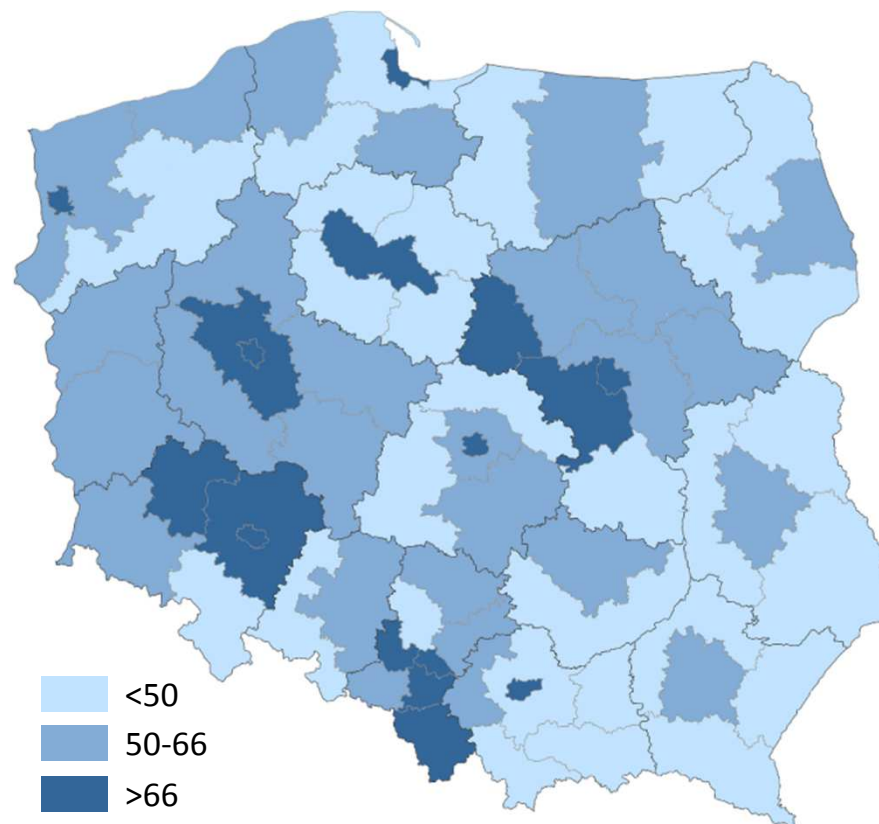
Wzrost skoncentrowany w nielicznych ośrodkach

Polityka regionalna staje przed ogromnymi wyzwaniami

- Pogłębiają się **różnice pomiędzy regionami i wewnątrz regionów**
- **Rosną różnice międzyregionalne** i na linii **duże aglomeracje – reszta kraju**
- Najniższe PKB wypracowują województwa Polski Wschodniej
- Utrzymują się **różnice w poziomie dostępu do podstawowych dóbr i usług** na obszarach miejskich i wiejskich
- Niewykorzystany potencjał rozwojowy licznych mniejszych ośrodków miejskich i obszarów wiejskich

PKB per capita wg podregionów w 2013

UE28 = 100



W polskiej gospodarce wciąż brakuje krajowego kapitału

Kapitał zagraniczny odpowiada za kluczową część polskiej gospodarki



2/3

polskiego eksportu



50%

produkcji przemysłu



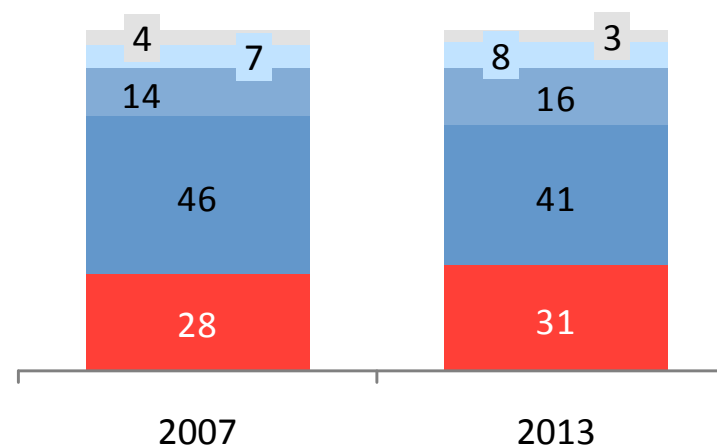
65%

sektora bankowego



Udział kapitału własnego krajowego w inwestycjach to ok. 40%

Źródła finansowania przedsiębiorstw (%)

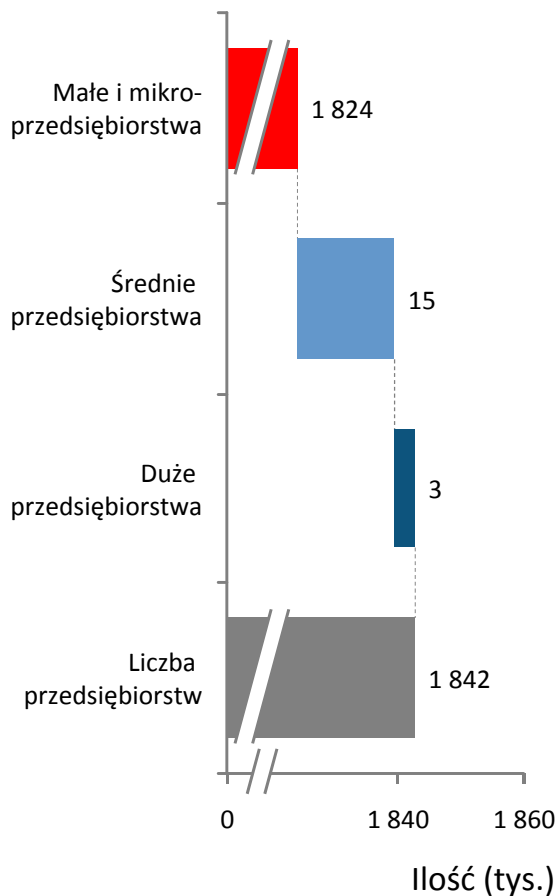


- Kapitał własny zagraniczny
- Kapitał własny krajowy
- Kredyty i pożyczki krajowe
- Instrumenty dłużne z BIZ
- Pozostałe

Skala transferu technologii do Polski w ramach BIZ mogłaby być wyższa dzięki szybszemu rozwojowi krajowego kapitału i możliwości absorpcji

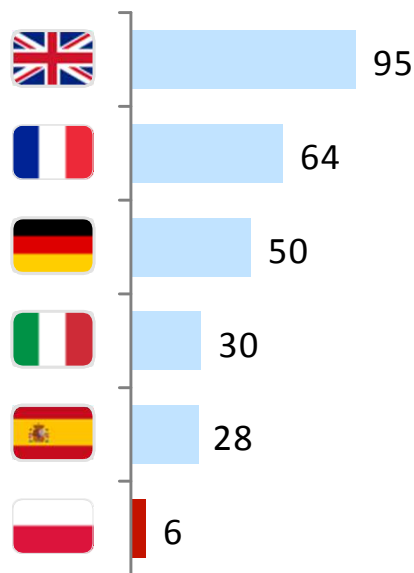
Polskie firmy nie mogą „wrzucić wyższego biegu”

W Polsce dominują małe przedsiębiorstwa



Znacznie mniej większych firm i championów niż na rynkach rozwiniętych

Liczba championów narodowych Ranking Forbes



Stosunek liczby przedsiębiorstw w Niemczech vs. w Polsce

	Średnich	Dużych
Liczba bezwzględna	x 23	x 6
Liczba ważona wielkością populacji	x 11	x 3
Liczba ważona wielkością PKB (PPP)	x 6	x 2

- **99,8% firm** w Polsce to **MŚP**, odpowiadają za 2/3 PKB przedsiębiorstw, zatrudniają 70% osób
- **0,2% większych firm** to za mało dla innowacyjnej gospodarki – na całym świecie to większe przedsiębiorstwa mają wystarczające środki na B+R i chronią kraj przed tzw. „drenażem mózgow”
- Polscy przedsiębiorcy są zmuszeni **konkurować niskimi kosztami pracy**, a nie wyższą jakością i innowacyjnością

Źródło: Forbes, Opracowanie własne, GUS

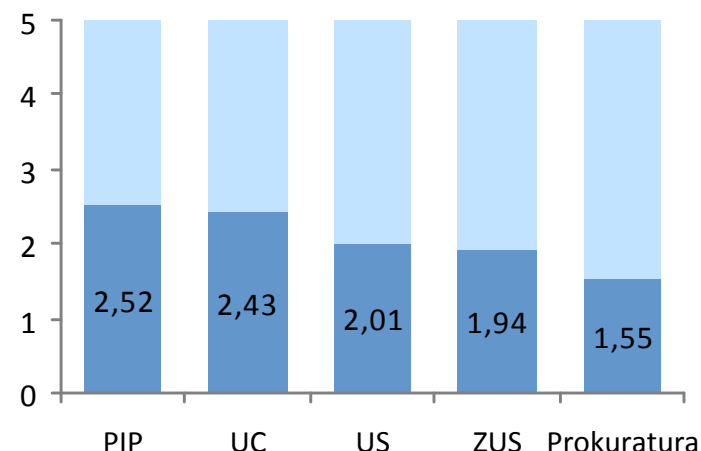
Państwo nie stworzyło przedsiębiorcom warunków do wzrostu

Polskie firmy mierzą się z licznymi problemami...

- 5 minimum tyle deklaracji skarbowych składa rocznie mikrofirma, która nie zatrudnia pracownika
- 29 milionów złotych to rekordowa wysokość odszkodowania od fiskusa za zniszczenie firmy
- 40 instytucji państwowych, które mogą kontrolować przedsiębiorcę
- 44 nowelizacje ustawy o VAT od 2004 r.
- 50 lat po odejściu pracownika pracodawca musi przechowywać listy płac
- 79% przedsiębiorców ma problem z uzyskaniem terminowych należności za wystawione faktury
- 286 godzin rocznie polski przedsiębiorca przeznaczają na wykonanie płatności podatkowych
- 685 dni czeka się średnio na rozstrzygnięcie sporu w polskim sądzie

...co skutkuje brakiem zaufania do organów Państwa

Zaufanie do instytucji w skali od 0 do 5



Należy obecnie zmienić tok myślenia w sprawie kontroli podatkowych – nie ma kontroli w celach prewencyjnych, kontrola ma przynosić wpływy budżetowe

- fragment ujawnionej notatki ze spotkania przedstawicieli Izby Skarbowych



Diagnoza



CEL: Uwolnienie własnego potencjału dla odpowiedzialnego rozwoju Polski i podniesienia jakości życia Polaków



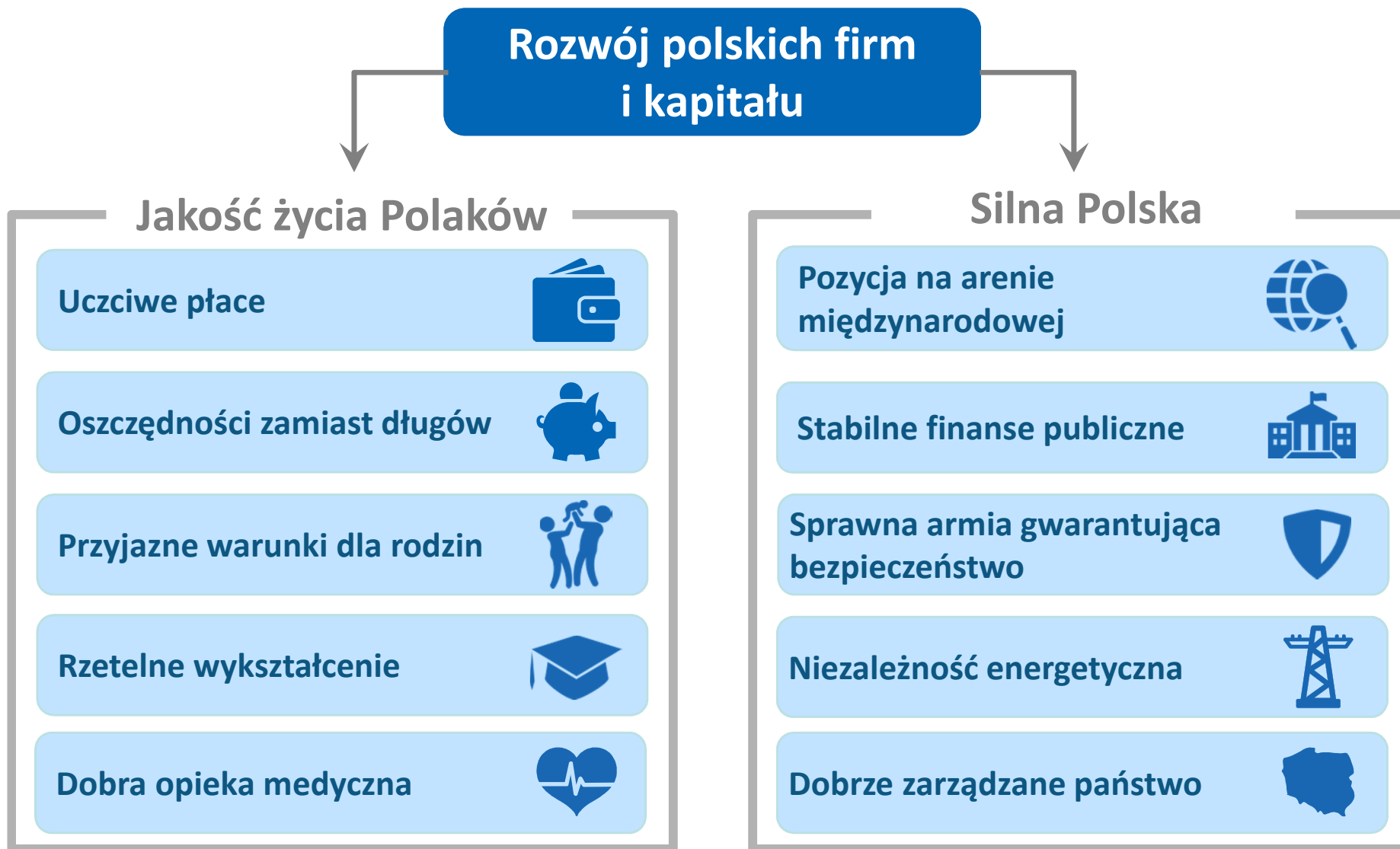
Jak to zrobić?



Harmonogram i cele



Rozwój polskich firm i kapitału podstawą silnej i zamożnej Polski



Plan na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju – więcej polskiej gospodarki w polskiej gospodarce



Polska musi w pełni **wykorzystać własny potencjał** rozwojowy i włączyć mniejsze miasta oraz obszary wiejskie w procesy rozwojowe, żeby zbudować silną gospodarkę we wszystkich regionach



Naszym strategicznym celem jest **pomnażanie polskiego kapitału**, finansowego, społecznego, technologicznego i w zakresie edukacji



Polskie firmy muszą dostać **pozytywny impuls od Państwa**, który pobudzi je do rozwoju i stworzy warunki do powstawania wysokopłatnych miejsc pracy



Niezbędna „**Gra do jednej bramki**” - odejście od Polski resortowej, współpraca z partnerami społecznymi, pracodawcami i związkami zawodowymi.
Administracja musi być dla obywatela a nie obywatel dla administracji



Diagnoza



CEL: Uwolnienie własnego potencjału dla odpowiedzialnego rozwoju Polski i podniesienia jakości życia Polaków



Jak to zrobić?



Harmonogram i cele



5 filarów rozwoju gospodarczego Polski

Silna polska gospodarka



Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne
- Przełamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Silna polska gospodarka

1



Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klastry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2



Rozwój Innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3



Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4



Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5



Rozwój społeczny i regionalny

- Kompleksowy program demograficzny
- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Edukacja



Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne

- Przelamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Koncentracja zasobów na branżach, w których Polska może uzyskać przewagi konkurencyjne



Regionalne Inteligentne Specjalizacje

Działy Krajowych Inteligentnych Specjalizacji

- Zdrowe społeczeństwo
- Biogospodarka rolno-spożywcza, leśno-drzewna i środowiskowa
- Zrównoważona energetyka
- Surowce naturalne i gospodarka odpadami
- Innowacyjne technologie i procesy

Specjalizacje przemysłowe

Przykładowe gałęzie przemysłu, w których istnieje szansa na uzyskanie wiodącej pozycji na rynku globalnym:

- Przemysł lotniczy
- Przemysł zbrojeniowy
- Przemysł samochodowy (części)
- Przemysł stoczniowy
- IT
- Przemysł chemiczny
- Przemysł meblarski
- Przetwórstwo spożywcze

Przykładowy program rozwojowy „Żwirko i Wigura”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Zaprojektowanie i budowa pełnej gamy polskich dronów

Zakładany efekt

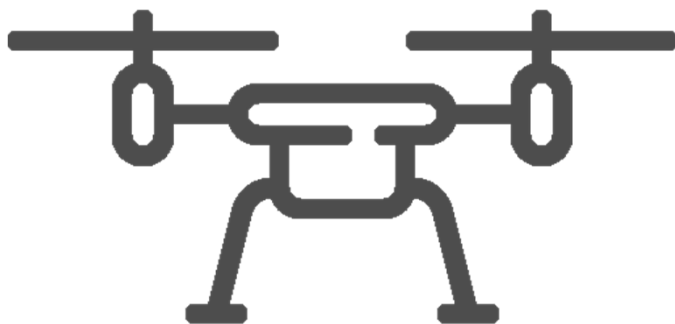
- Uzyskanie silnej pozycji na szybko rosnącym rynku bezzałogowców
- Przyspieszenie rozwoju Doliny Lotniczej

Przesłanki rynkowe

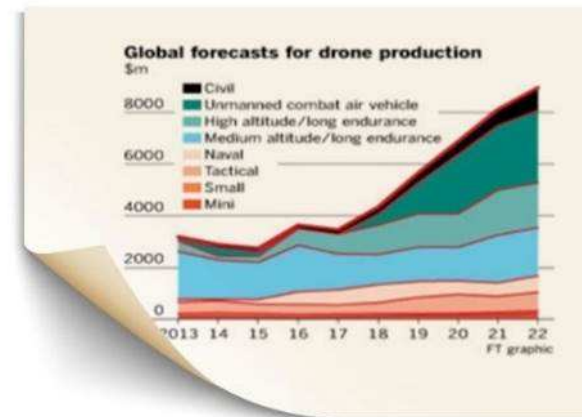
- Prognozowany silny wzrost rynku bezzałogowców (szansa na wejście na rynek nowego gracza)

Potencjał na kolejne projekty

- Drony wojskowe



Prognozy rynkowe dla rynku bezzałogowców



Przykładowy program rozwojowy „Batory”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Budowa polskiego promu pasażerskiego

Zakładany efekt

- Przesunięcie polskiego sektora stoczniowego w kierunku produkcji większych, wyspecjalizowanych jednostek o wyższej wartości dodanej

Przesłanki rynkowe

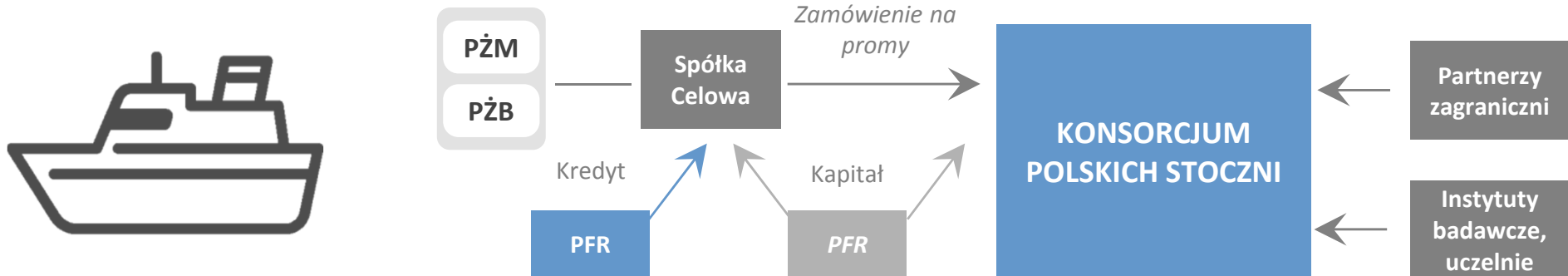
- Prognozowane zamówienia polskich podmiotów
- Dynamiczny wzrost rynku okrętów o napędzie LNG (wymogi środowiskowe)

Potencjał na kolejne projekty

- Gazowce LNG (pierwszy na potrzeby kontraktu na terminal LNG w Świnoujściu)
- Gazowce LPG (m.in. na potrzeby importu propanu dla projektu PDH Grupy Azoty)



Podmioty potencjalnie zaangażowane w projekt i ich rola



Przykładowy program rozwojowy „Cyberpark Enigma”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Rozwój kompetencji polskich firm i jednostek naukowo-badawczych w dziedzinie cyberbezpieczeństwa i analizy danych

Zakładany efekt

- Powstanie ośrodka dysponującego potencjałem pozwalającym konkurować na europejskim rynku specjalistycznych usług IT

Przesłanki rynkowe

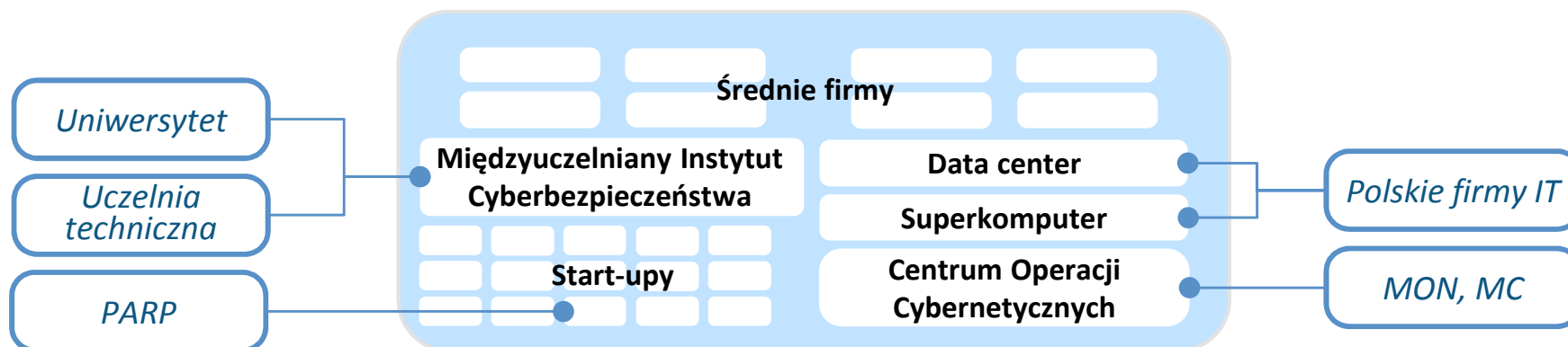
- Dostępna infrastruktura – superkomputer, data center
- Wysoko wykwalifikowana kadra naukowa
- Liczne działające z sukcesem w branży małe i średnie firmy

Potencjał na kolejne projekty

- Stworzenie Krajowego Centrum Cyberbezpieczeństwa we współpracy z MON i MC



Podmioty potencjalnie zaangażowane w projekt



Przykładowy program rozwojowy „Luxtorpeda 2.0”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Zaprojektowanie i wyprodukowanie polskich pojazdów na potrzeby komunikacji miejskiej

Zakładany efekt

- Budowa silnych podmiotów na wszystkich etapach łańcucha wartości w sektorze produkcji taboru komunikacji miejskiej (autobusy elektryczne, tramwaje)

Przesłanki rynkowe

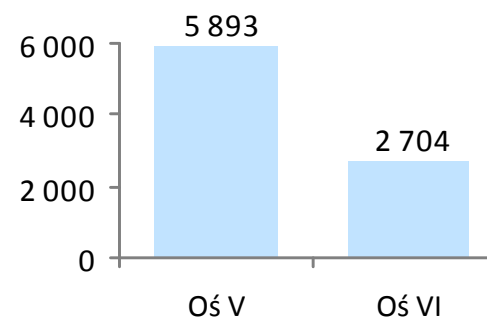
- Duże projekty planowane w perspektywie 2014-2020
- Rosnący na całym świecie popyt na pojazdy z napędem niskoemisyjnym

Potencjał na kolejne projekty

- Polskie pociągi metra
- Pociągi regionalne
- Stworzenie aglomeracji łódzko-warszawskiej w oparciu o szybką koleję



Środki w Programie Operacyjnym Infrastruktura i Środowisko na lata 2014-2020 (mln EUR)



- V – Rozwój transportu kolejowego w Polsce
- VI – Rozwój niskoemisyjnego transportu zbiorowego w miastach

Przykładowy program rozwojowy „Centrum Rozwoju Biotechnologii im. Kazimierza Funka”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Wsparcie rozwoju polskich firm w sektorze leków biopodobnych i umożliwienie im wejścia na globalne rynki

Zakładany efekt

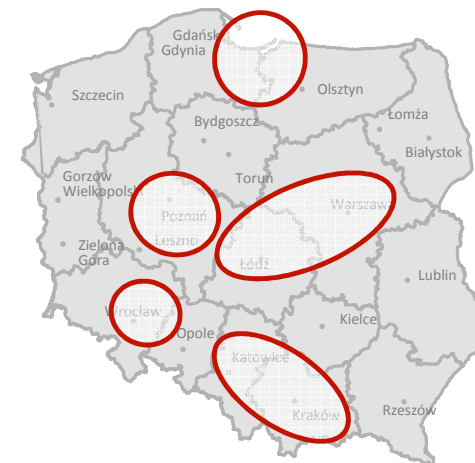
- Polska europejskim hub'em zaawansowanych generyków i leków biopodobnych

Przesłanki rynkowe

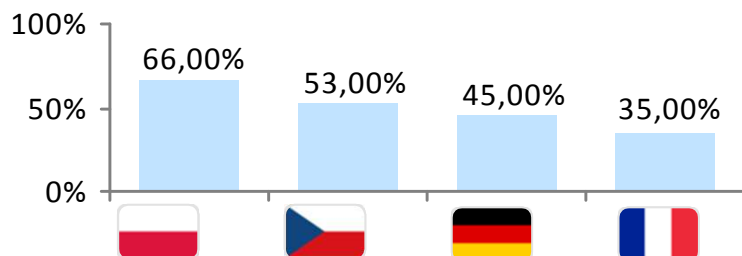
- Początkowa faza rozwoju globalnego rynku
- Prognozowany silny wzrost napędzany wygaszaniem patentów

Środki

- Programy grantowe z NCBiR
- Koncentracja środków z EU
- Inwestycje w infrastrukturę - laboratoria, superkomputery, big data
- Wsparcie kapitałowe perspektywicznych podmiotów prywatnych



Udział sprzedaży wartościowej leków generycznych w 2010 roku (rynek apteczny)



Parki technologiczne, klastry i ugrupowania branżowe

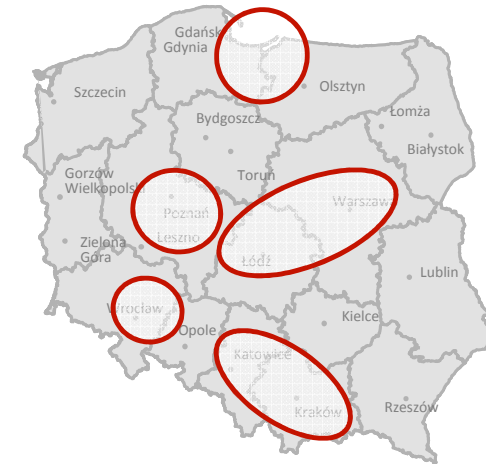
1. Klaster NutriBiomed
2. Klaster LifeScience Kraków
3. Polska Platforma Technologiczna Innowacyjnej Medycyny (PPTIM)
4. Centrum Zaawansowanych Technologii BioTechMed
5. Konsorcjum Polskiej Akademii Nauki Biocentrum Ochota
6. Klaster InnoBioBiz Łódź

Przykładowy program rozwojowy „Polskie wyroby medyczne”

Założenia Projektu

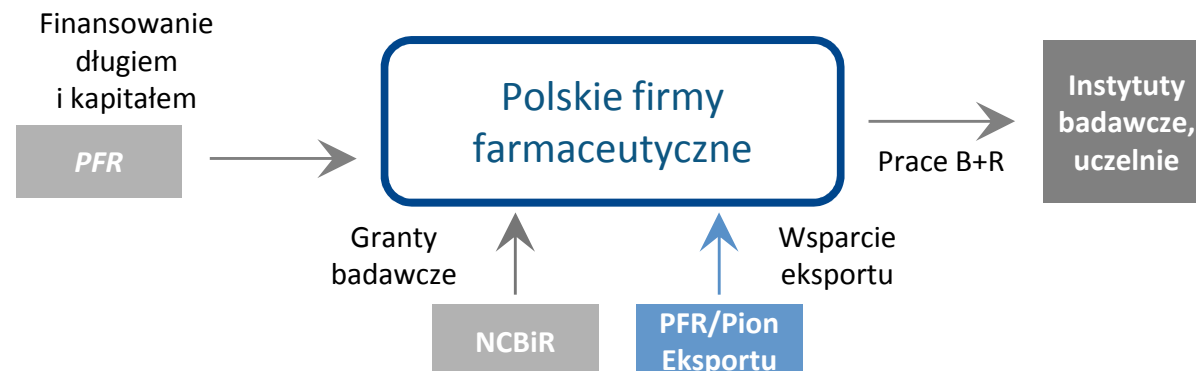
Zasięg projektu

Cel	<ul style="list-style-type: none">Komercjalizacja, ze wsparciem instytucji publicznych, co najmniej kilkunastu wyrobów medycznych z potencjałem eksportowym
Zakładany efekt	<ul style="list-style-type: none">Odwrócenie ujemnego bilansu handlowego polskiego sektora farmaceutycznego
Przesłanki rynkowe	<ul style="list-style-type: none">Ponad 100 instytucji naukowych prowadzących projekty B+R w branży farmaceutycznejKonieczność utrzymania bezpieczeństwa lekowego Polaków
Potencjał na kolejne projekty	<ul style="list-style-type: none">Polskie leki z potencjałem eksportowym



Podmioty potencjalnie zaangażowane w projekt i ich rola

Przykładowe firmy z potencjałem eksportowym



Przykładowy program rozwojowy „Polski Kombajn Górniczy”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Zdobyć przez polski przemysł istotnej pozycji na globalnym rynku maszyn górniczych i budowlanych

Zakładany efekt

- Poprawienie kooperacji w sektorach współpracujących z górnictwem

Przesłanki rynkowe

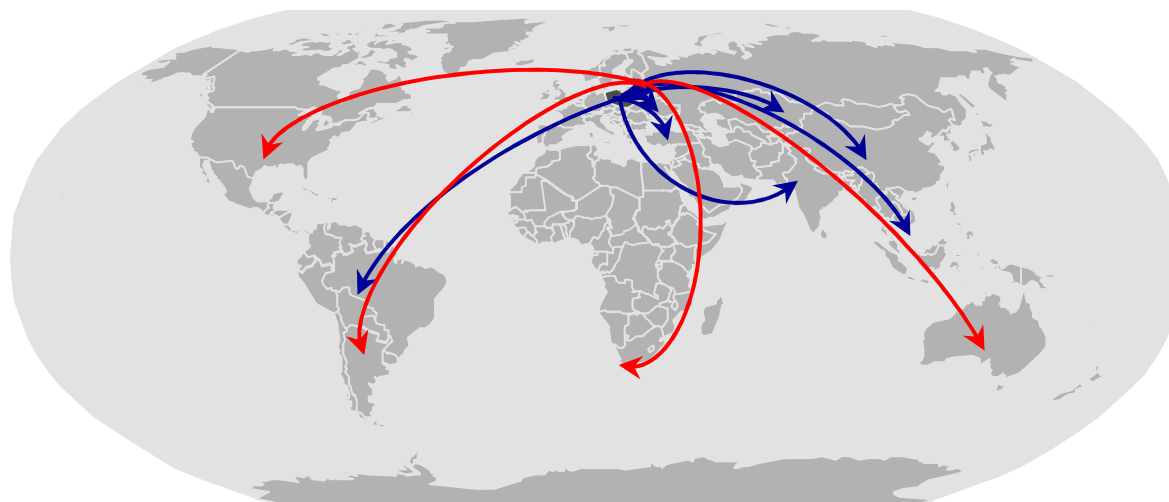
- Zapotrzebowanie ze strony spółek Skarbu Państwa
- Potencjał i doświadczenie polskich firm już prowadzących ekspansję na rynkach zagranicznych

Potencjał na kolejne projekty

- Technologie gazyfikacji węgla



Potencjalne kierunki zwiększenia eksportu maszyn górniczych



Przykładowy program rozwojowy „Miasta Średniej Wielkości Centrami Zaawansowanego Outsourcingu”

Założenia Projektu

Zasięg projektu

Cel

- Wsparcie rozwoju polskich firm w sektorze nowoczesnych usług biznesowych

Zakładany efekt

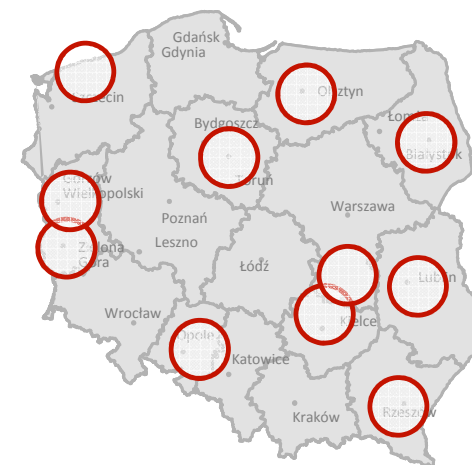
- Szybszy wzrost gospodarczy i wzrost wynagrodzeń w średniej wielkości ośrodkach akademickich

Przesłanki rynkowe

- Silny wzrost sektora usług biznesowych w Polsce
- Dostęp do wykwalifikowanych kadr przy rosnącej konkurencji o pracownika w największych miastach

Potencjał na kolejne projekty

- Państwowe Centrum Usług Wspólnych
- „Narodowy champion” usług biznesowych stworzony z udziałem spółek Skarbu Państwa



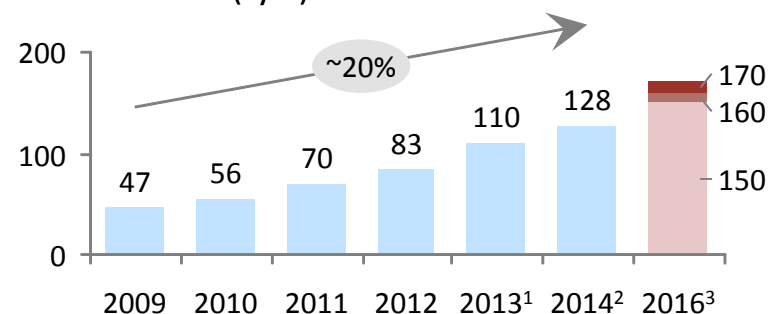
Rośnie znaczenie bezpiecznych lokalizacji



- Stały wzrost zainteresowania i inwestycji w lokalizacjach typu onshore
- Dotyczy także firm wybierających dotąd lokalizacje typu offshore / nearshore

Rynek usług biznesowych w Polsce







Zatrudnienie (tys.)



Zapraszamy inwestorów zagranicznych







Szukamy najlepszych inwestycji...

Przykładowe kryteria

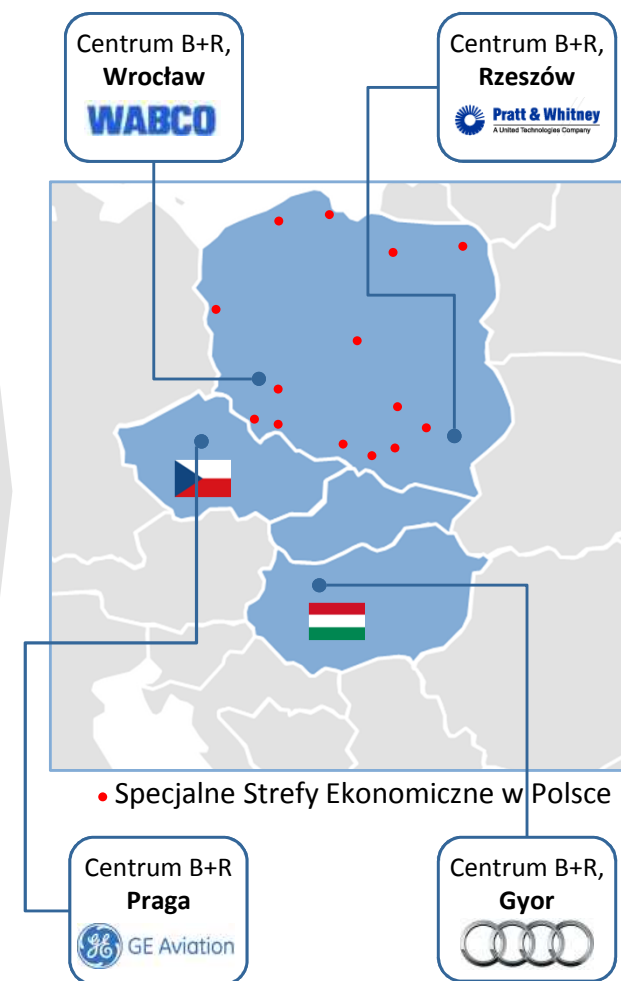
-  Stworzenie centrum badań i rozwoju
-  Nowe, wysokopłatne miejsca pracy
-  Zatrudnienie na umowy o pracę
-  Tworzenie lokalnej sieci kooperantów
-  Transfer know-how do Polski
-  Lokalizacja w regionach zagrożonych wykluczeniem

... i oferujemy im wsparcie.

Przykładowe instrumenty

-  Granty na zatrudnienie
-  Granty na inwestycyjne
-  Zwolnienia z podatku dochodowego
-  Zwolnienia z podatku od nieruchomości
-  Wsparcie w funduszy europejskich
-  Granty na szkolenie

Przykłady w regionie



Silna polska gospodarka

1



Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klastry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2



Rozwój innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3



Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4



Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5



Rozwój społeczny i regionalny

- Kompleksowy program demograficzny
- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Edukacja

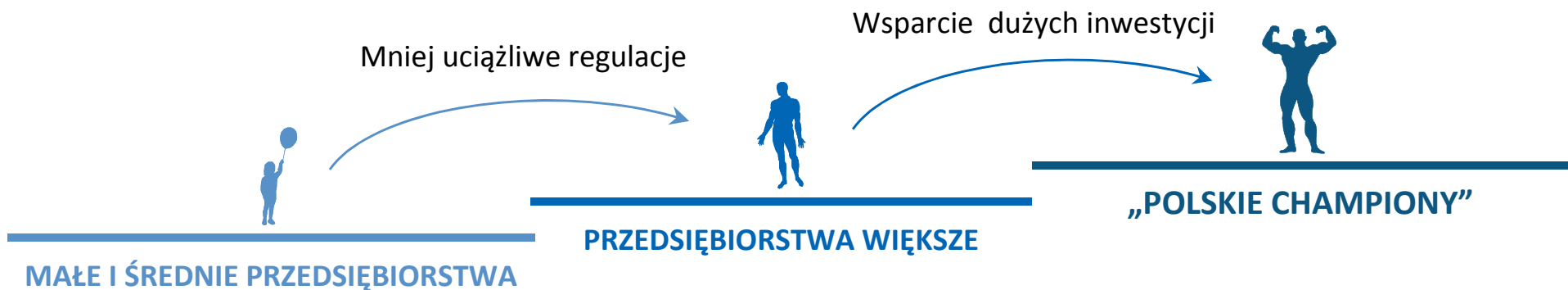


Sprawne państwo

- Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne

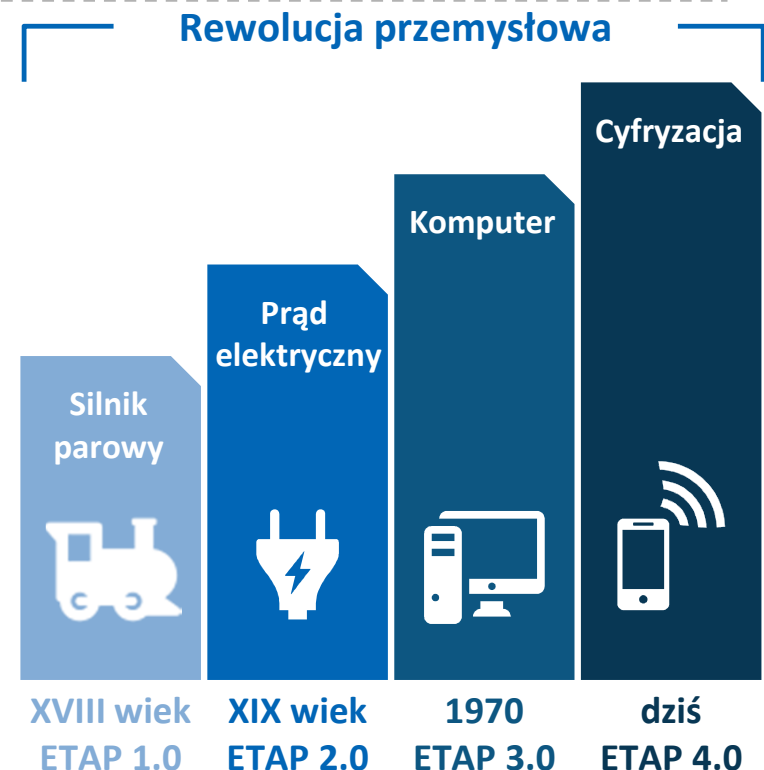
- Przelamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Rozwój polskich firm pociągnie za sobą rozwój całej gospodarki



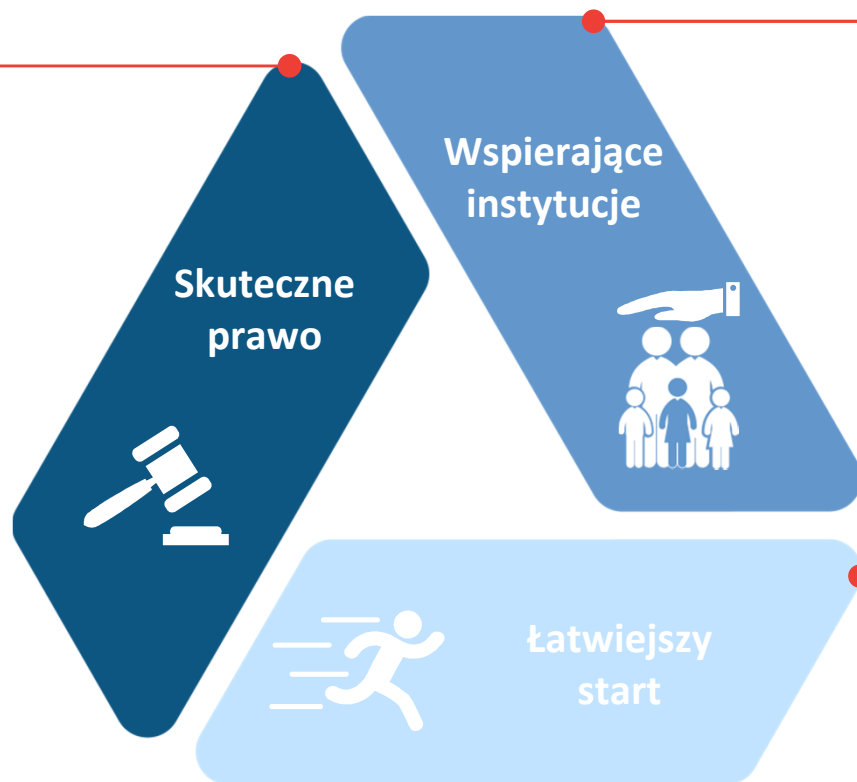
Państwo powinno wspierać wzrost

- Państwo zamiast kontrolować MŚP powinno dać im swobodę rozwoju i skupić się na kompleksowym wsparciu firm
- Większe firmy mają lepsze warunki do: wdrażania innowacji, tworzenia wysokojakościowych miejsc pracy, tworzenia łańcuchów kooperacji i ekspansji zagranicznej
- Champions mają dostęp do tańszego kapitału, większe możliwości fuzji i przejęć oraz prowadzenia badań i rozwoju



Międzyresortowe wsparcie dla polskich przedsiębiorców

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Stworzenie zasad sukcesji przedsiębiorstw rodzinnych
- Zmniejszenie uciążliwości kontroli
- Restrukturyzacja zamiast upadłości
- Likwidacja zbędnych koncesji i zezwoleń
- Proste podatki – niższe koszty dla podatnika i fiskusa przy utrzymaniu poziomu wpływów do budżetu
- Zmniejszanie inflacji prawa
- Usuwanie absurdów prawnych



- Miliardowe wsparcie z funduszy europejskich
- Uprozczone formy prawne i zachęty finansowe dla startujących przedsiębiorców
- Wzrost udziału MŚP w portfelu zamówień publicznych

- Ochrona przed działającymi wstecz konsekwencjami zmian interpretacji
- Mniej obowiązków sprawozdawczych
- Konsolidacja organów inspekcji
- Partnerskie podejście administracji
- Prostsze i łatwiej dostępne formularze
- Działania edukacyjno – informacyjne dla przedsiębiorców
- Przekrojowe spojrzenie na przedsiębiorczość zamiast „Polski resortowej”

Jeszcze w tym roku: Nowa ustawa o zamówieniach publicznych – kwiecień 2016, Nowa „Konstytucja Biznesu” – IV kw. 2016, opracowanie Pakietu zmian dla MŚP – IV kw. 2016

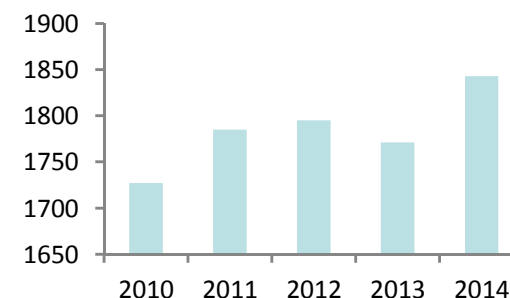
Nowa „Konstytucja Biznesu”

Założenia Projektu

Cel	<ul style="list-style-type: none">• ustanowienie fundamentalnych zasad prowadzenia działalności gospodarczej, w tym w relacjach z urzędami• ograniczenie barier prawnych dla przedsiębiorców• ułatwienia we współpracy przy innowacyjnych projektach
Zakładany efekt	<ul style="list-style-type: none">• obniżenie kosztów związanych z formalnymi wymogami prowadzenia działalności gospodarczej• więcej innowacyjnych firm z siedzibą w Polsce
Przesłanki	<ul style="list-style-type: none">• brak spójności wewnętrznej obecnych regulacji• brak mechanizmów odpowiadających na współczesne wyzwania związane z prowadzeniem firmy
Potencjał na kolejne projekty	<ul style="list-style-type: none">• międzyresortowy przegląd ustaw związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej

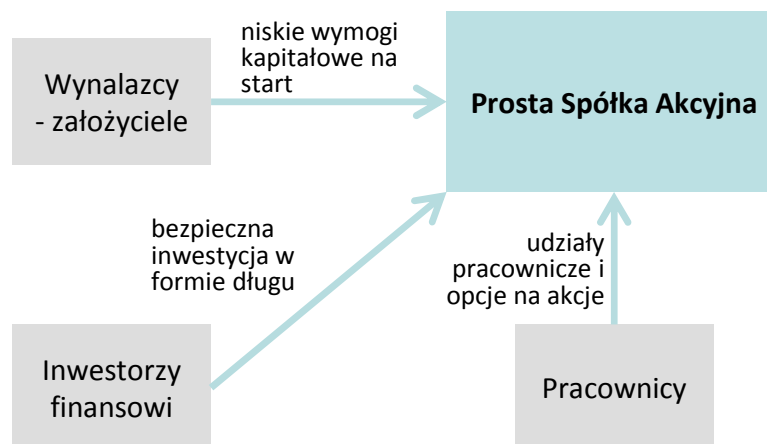
Zasięg projektu

Liczba przedsiębiorstw niefinansowych w Polsce (tys.)



Źródło: GUS

Prosta Spółka Akcyjna – optymalna forma prawna dla start-upów



Najważniejsze korzyści

- najpopularniejsze klauzule związane z inwestycjami zdefiniowane na poziomie ustawy
- minimalny poziom formalności
- zabezpieczenie interesów założycieli i inwestorów
- rozwiązania zachęcające do lokowania firm w Polsce
- uwolnienie potencjału twórczego i inwestycyjnego

Innowacyjny biznes to wysokopłatne miejsca pracy i większe zyski budujące polski kapitał

Cel

Współpraca nauki z biznesem

- Wykorzystanie istniejącej infrastruktury publicznej (Centra Transferu Technologii, inkubatory przedsiębiorczości)
- **Reforma instytutów naukowo-badawczych** aby ich infrastruktura i zasoby pracowały dla gospodarki
- Ogłoszenie **programów strategicznych „pierwszej prędkości”** w PARP i NCBiR z krótką ścieżką decyzyjną
- Powiązanie wsparcia innowacyjności z innymi politykami, np. przemysłową

Nowa ustawa o innowacyjności

Nowelizacja – czerwiec 2016

- Korzystniejsze opodatkowanie aportu własności intelektualnej i przemysłowej
- Szersza lista kosztów uzyskania przychodów poniesionych na działalność B+R
- Zwrot gotówkowy dla nowopowstających przedsiębiorstw

Przygotowanie nowej ustawy – I połowa 2017

Innowacje *dual use*



Start in Poland

- Inicjatywa, która pozwoli przełamać bariery **komercjalizacji innowacyjnych rozwiązań** stworzonych przez start-upy
- Zbudowanie **sieci kontaktów z osobami odpowiedzialnymi za innowacje** w dużych spółkach
- Nowe warunki finansowania ze środków europejskich - **1 mld zł w ramach m.in. PO IR**
- Rozwiązywanie problemów administracji i samorządów przez start-upy (np. *Smart City*)

Szybkie zmiany

Silna polska gospodarka

1



Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klastry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2



Rozwój innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3



Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4



Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5



Rozwój społeczny i regionalny

- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Edukacja



Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne

- Przełamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Ponad bilion złotych w najbliższych latach na inwestycje

Polskie firmy



- **75–150 mld zł** – potencjał inwestycyjny spółek Skarbu Państwa
- **do 230 mld zł** – potencjał inwestycyjny polskich firm – środki na lokatach*

Sektor bankowy



- **90 mld zł** – nadpłynność banków
- mocne współczynniki adekwatności kapitałowej

Fundusze rozwojowe



- **75 do 120 mld zł** – potencjał inwestycyjny Polskiego Funduszu Rozwoju
- **65 do 100 mld zł** – programy rozwojowe, m.in. Krajowy Fundusz Kapitałowy, Polski Fundusz Funduszy Wzrostu, Fundusz Ekspansji Zagranicznej

Fundusze UE



- **480 mld zł** wraz z wkładem własnym

Instytucje międzynarodowe

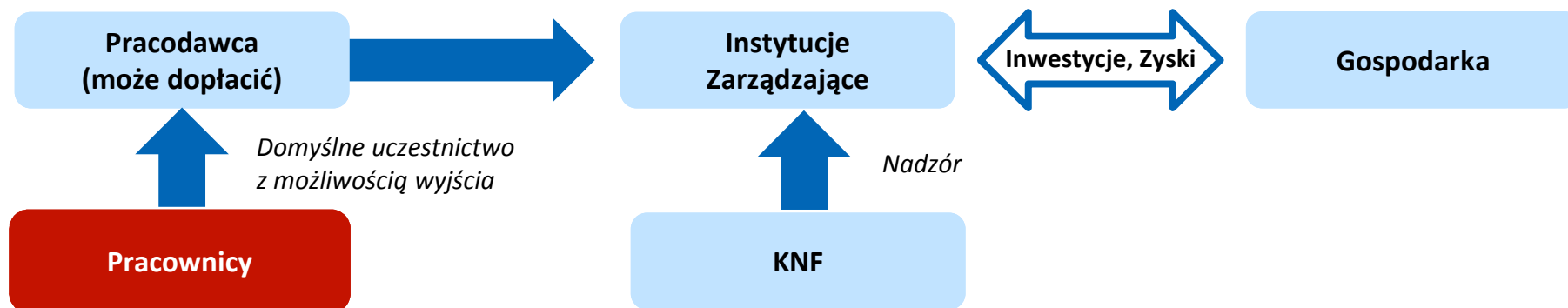


- **50-80 mld zł** – programy realizowane wraz z EBOR, EBI, EFSI, Bank Światowy, Asian Infrastructure Investment Bank

* do częściowego wykorzystania przez przedsiębiorców

Oszczędności Polaków powinny pracować na ich lepszą jakość życia

Przykładowy schemat systemu wsparcia oszczędności emerytalnych Polaków

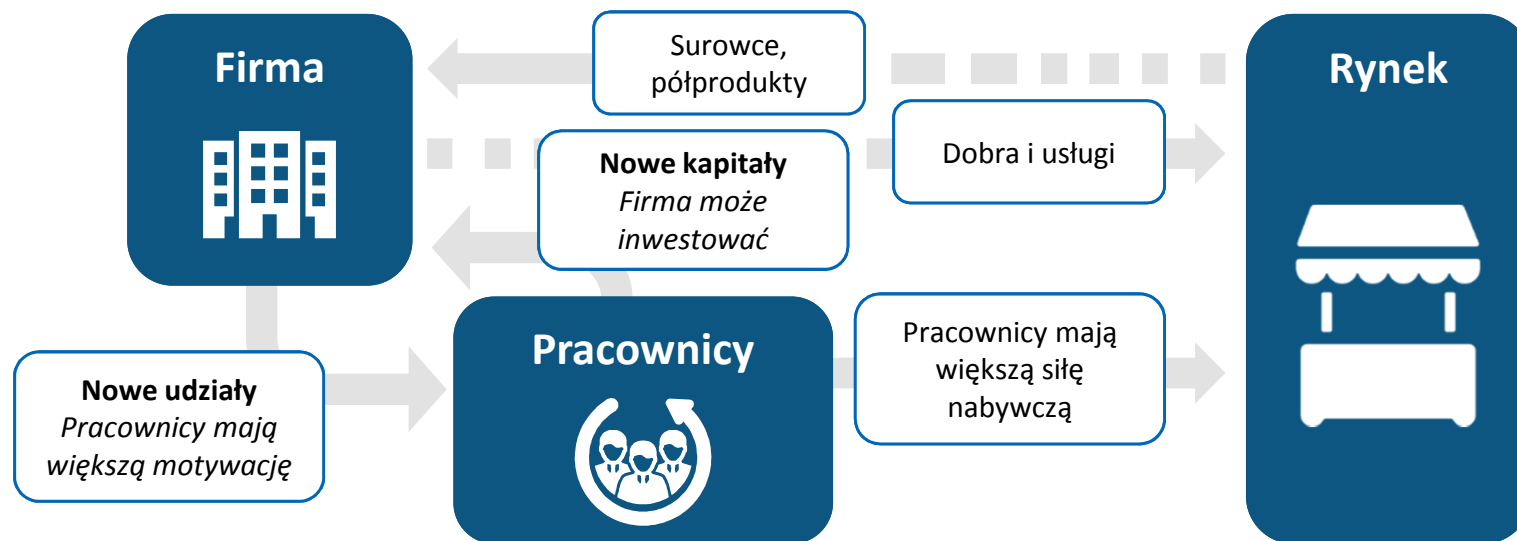


Państwo może dać impuls do oszczędzania poprzez:

- programy oszczędnościowe dla pracowników z formułą domyślnego uczestnictwa oparte o Pracownicze Programy Emerytalne, IKE, IKZE
- fundusz inwestycji w infrastrukturę zarządzany przez PFR
- promocję obligacji dla inwestorów indywidualnych
- programy akcjonariatu pracowniczego (tzw. ESOP)

Zbudowanie kultury oszczędzania, nawet drobnych kwot, zapewni Polakom bezpieczną przyszłość a gospodarce kapitał dla rozwoju

Akcjonariat pracowniczy jako odpowiedź na spadek zapotrzebowania na pracę



Korzyści płynące z programów akcjonariatu pracowniczego

- Udział pracowników w zyskach z kapitału
- Zwiększona stopa oszczędności w gospodarce
- Zwiększona motywacja do pracy
- Większa więź firm z pracownikami i identyfikacja pracowników z firmą

Udział pracowników w zyskach z kapitału jest kluczowy, bo automatyzacja w gospodarce przyczyni się do spadku zapotrzebowania na pracę i relatywnego spadku wynagrodzeń

Fundusze unijne – będziemy inwestować, a nie „wydawać”

Koncentracja środków na projektach przynoszących Polsce trwałe korzyści

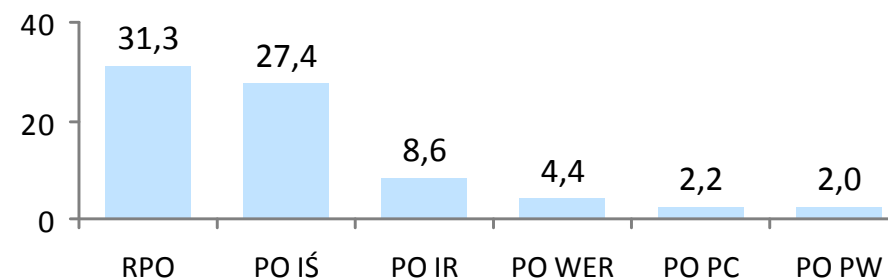
- Ukierunkowanie na nowe czynniki konkurencyjności tj. innowacje, przedsiębiorstwa, niskoemisyjna gospodarka
- Nowe mechanizmy **zwiększenia efektywności** i orientacji na wynik:
 - Trzykrotnie większy udział instrumentów zwrotnych
 - Zintegrowane programy rozwoju branż i obszarów
- **Przyspieszenie** naborów i realizacji projektów
- **Wzmocniona koordynacja** programów krajowych i regionalnych
- **Nowe partnerstwo** instytucji publicznych z biznesem, nauką i społeczeństwem

Wnioski z perspektywy 2007-2013

- Inwestycje w trwały wzrost poprzez nową infrastrukturę i innowacyjną gospodarkę
- Procedury nastawione na efektywność
- Dostosowanie zakresu szkoleń do potrzeb rynku pracy
- Rezygnacja z nierentownych inwestycji obciążających finanse publiczne

Perspektywa 2014-2020 (+3)

Alokacja środków w ramach polityki spójności UE (mld euro)



Inwestycje zostaną podporządkowane celom Planu na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju

Dublowanie kompetencji polskich instytucji wspierających rozwój ogranicza ich efektywność

	Ministerstwo Finansów		MISP Ministerstwo Skarbu Państwa			MINISTERSTWO ROZWOJU
Zadania	KuKE KORPORACJA UZBEZPIECZEŃ KREDYTÓW FINANSOWYCH SPÓŁKA AKCYJNA	BGK BANK GOSPODARSTWA KRAJOWEGO	Invest in Poland POLSKA AGENCJA INFORMACJI I PROMOCJI INWESTYCYJNYCH	arp Agencja Rozwoju Przemysłu S.A.	POLSKIE INWESTYCJE ROZWOJOWE	PARP
MŚP		✓		✓		✓
Inwestycje		✓	✓	✓	✓	✓
Eksport	✓	✓	✓			
Innowacje		✓		✓		✓
Promocja			✓			✓

- Brak jednolitej polityki i spójnej strategii skutkuje niską efektywnością i wysokimi kosztami
- Rozproszenie kompetencji w obrębie instytucji rozwoju jest sprzeczne ze standardami międzynarodowymi

Polski Fundusz Rozwoju kompleksowym narzędziem wspierającym rozwój



Polski Fundusz Rozwoju

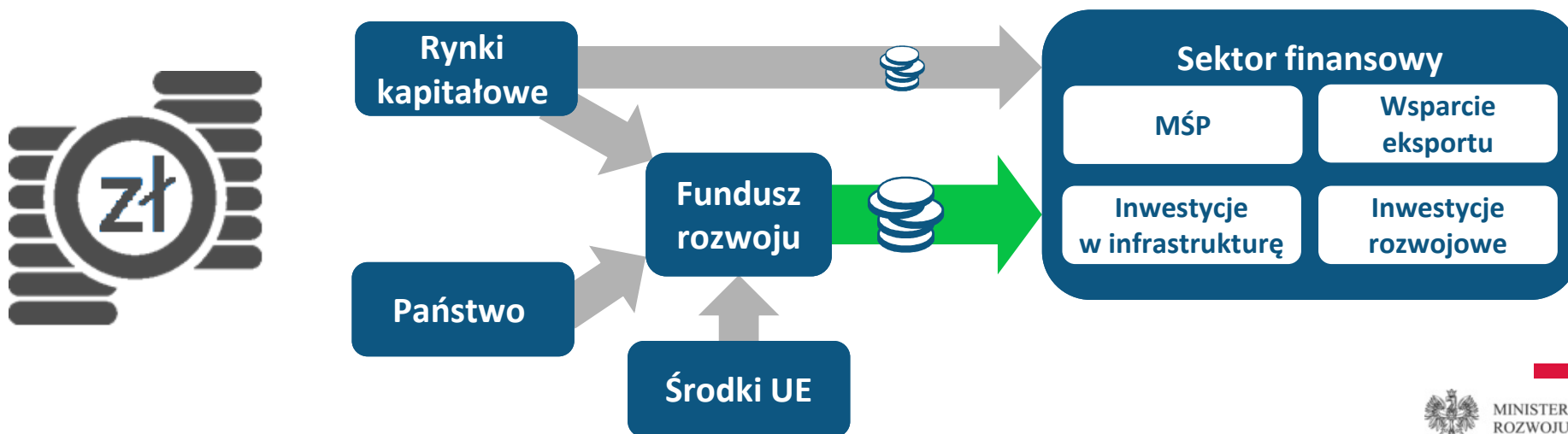
Założenia Projektu

Cel	<ul style="list-style-type: none">• Polski bank rozwoju o dużym potencjale inwestycyjnym• Narzędzie realizacji polityki gospodarczej Państwa• Profesjonalny nadzór właścicielski
Zakładany efekt	<ul style="list-style-type: none">• Osiągnięcie skali działalności umożliwiającej realizację dużych projektów
Przesłanki	<ul style="list-style-type: none">• Konieczność sfinansowania projektów o kluczowym znaczeniu dla rozwoju Polski• Pozyskiwanie kapitału na światowych rynkach
Potencjał na kolejne projekty	<ul style="list-style-type: none">• Wykorzystanie we współpracy z Polskim Funduszem Rozwoju możliwości spółek Skarbu Państwa (m.in. PZU, PKO BP)

Integrowane instytucje

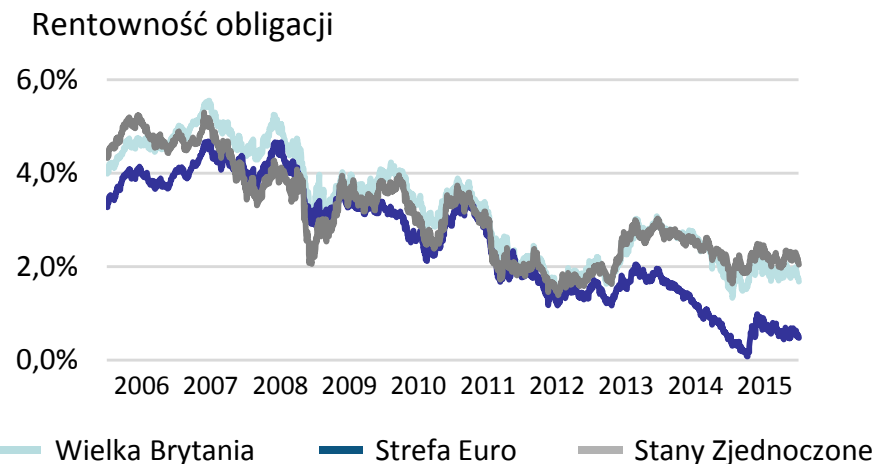


Optymalny model działania



Efektywne wykorzystanie środków z instytucji międzynarodowych

Niska rentowność obligacji państwowych



- Państwa wysokorozwinięte posiadają duże nadwyżki kapitału, ale brakuje im ciekawych możliwości inwestycyjnych
- Projekty infrastrukturalne w Polsce mogą dać wyższą rentowność, dlatego należy zintensyfikować prace nad projektami infrastrukturalnymi, które mogłyby zainteresować zagranicznych inwestorów dysponujących tanim kapitałem (głównie fundusze emerytalne i infrastrukturalne)

Fundusze zagraniczne obecne lub zainteresowane wejściem do Polski



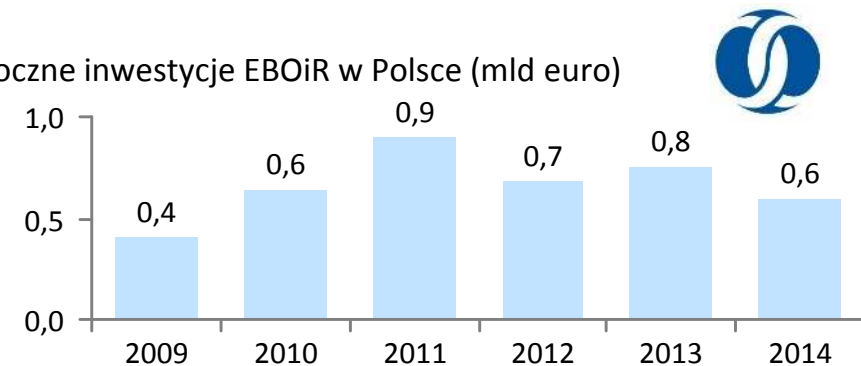
EBI i EFSI (Plan Junckera)

- Plan Junckera (EFSI) to ponad 60 mld EUR na inwestycje
- Polska ma szansę zostać jednym z głównych beneficjentów programu
- Spółki Skarbu Państwa muszą zintensyfikować prace nad przygotowaniem projektów
- Należy zwiększyć świadomość programu wśród firm prywatnych

EBOiR

- Należy odwrócić negatywny trend i zwiększyć zaangażowanie EBOiR w finansowanie rozwoju polskiej gospodarki
- Partnerstwo EBOiR w kluczowych projektach infrastrukturalnych i energetycznych

Roczne inwestycje EBOiR w Polsce (mld euro)



Silna polska gospodarka

1



Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klustry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2



Rozwój innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3



Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4



Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5



Rozwój społeczny i regionalny

- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Szkolnictwo zawodowe



Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne
- Przejmowanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Polskie firmy otrzymają kompleksowe wsparcie w ekspansji zagranicznej

- Konsolidacja na poziomie instytucji centralnych
- Orientacja aktywności na potrzeby przedsiębiorców
- Upowszechnienie informacji handlowej poprzez wykorzystanie samorządów regionalnych
- Konsolidacja służb handlowych i promocyjnych za granicą oraz premiowanie ich za osiągnięte wyniki (dyplomacja handlowa)
- Integracja zasobów informacyjnych

Polscy przedsiębiorcy

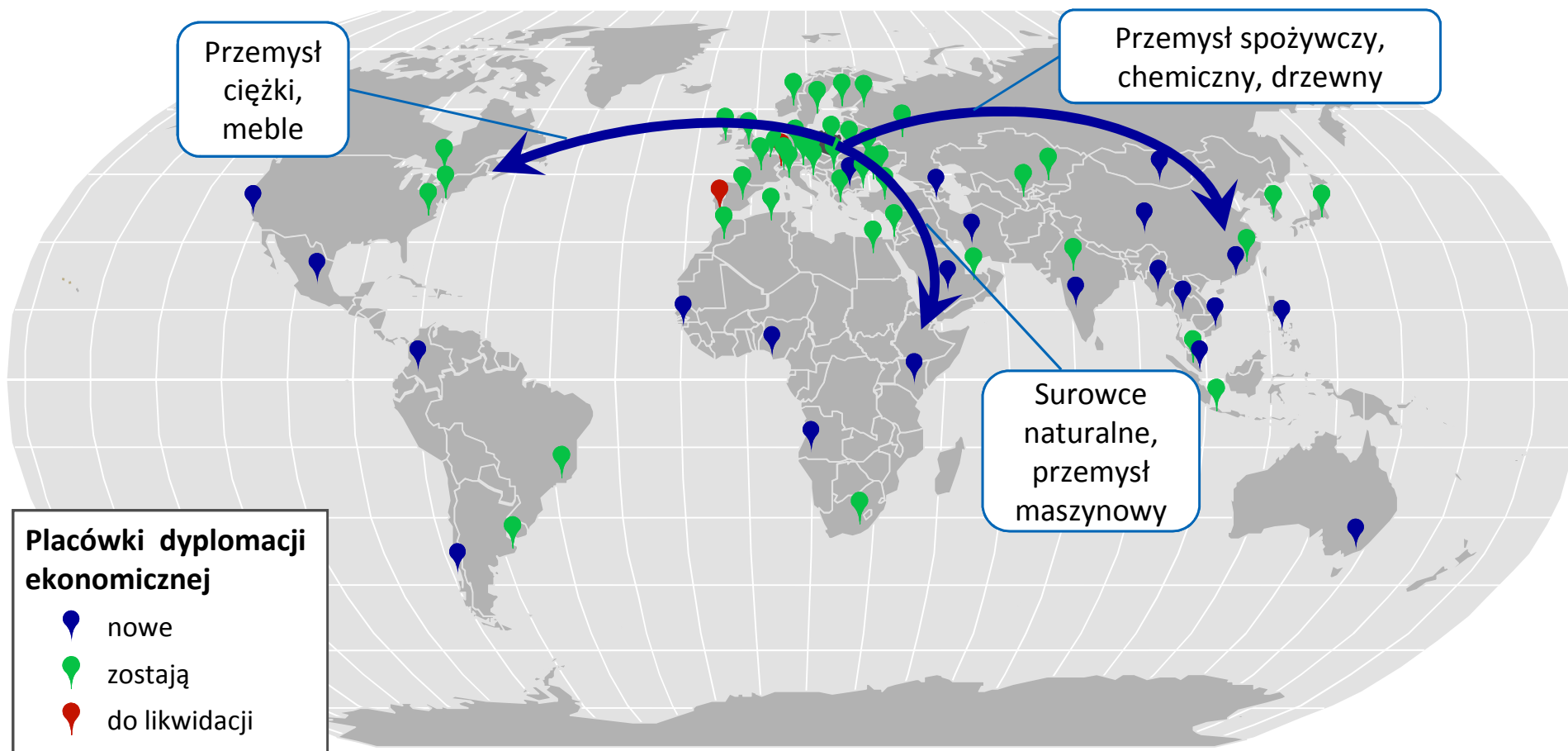
**PION WSPIERANIA EKSPORTU
POLSKI FUNDUSZ ROZWOJU**

ZAGRANICZNE MISJE HANDLOWE

**COIE, STREFY, IZBY PRZEMYSŁOWO-
HANDLOWE, RIFy**

Rynki zewnętrzne

Wspieranie nowych kierunków ekspansji polskich firm



- Kluczowe dla Polski pozostają rynki europejskie
- Wzmocnienie aktywności na perspektywicznych rynkach – azjatyckim, afrykańskim i północno-amerykańskim

Profesjonalne wsparcie eksportu

Założenia Projektu

Cel

- Powołanie w ramach Polskiego Funduszu Rozwoju jednostki zajmującej się wsparciem eksportu
- Rozwój sieci placówek dyplomacji ekonomicznej
- Nowy model funkcjonowania placówek handlowych

Zakładany efekt

- Wzrost eksportu polskich firm na obecne rynki
- Otwarcie na nowe rynki zbytu
- *Push-up* dyplomacji ekonomicznej w stronę Azji i Afryki

Przesłanki

- Konieczność szukania rynków zbytu dla przedsiębiorstw, które mają potencjał uzyskania status „championa”
- Niewystarczający popyt krajowy na najbardziej innowacyjne produkty

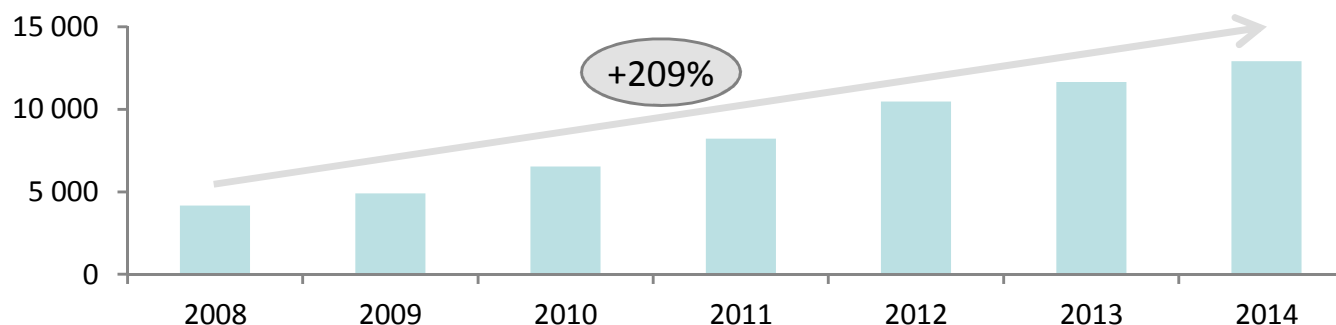
Potencjał na kolejne projekty

- Wizy dla przedsiębiorczych – program przyciągania przedsiębiorców, którzy mają potencjał aby realizować w Polsce projekty biznesowe

Nowe placówki handlowe



Wartość importu do krajów, w których powstaną nowe placówki (mln PLN)



Silna polska gospodarka

1 Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klastry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2 Rozwój Innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3 Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4 Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5 Rozwój społeczny i regionalny

- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Edukacja



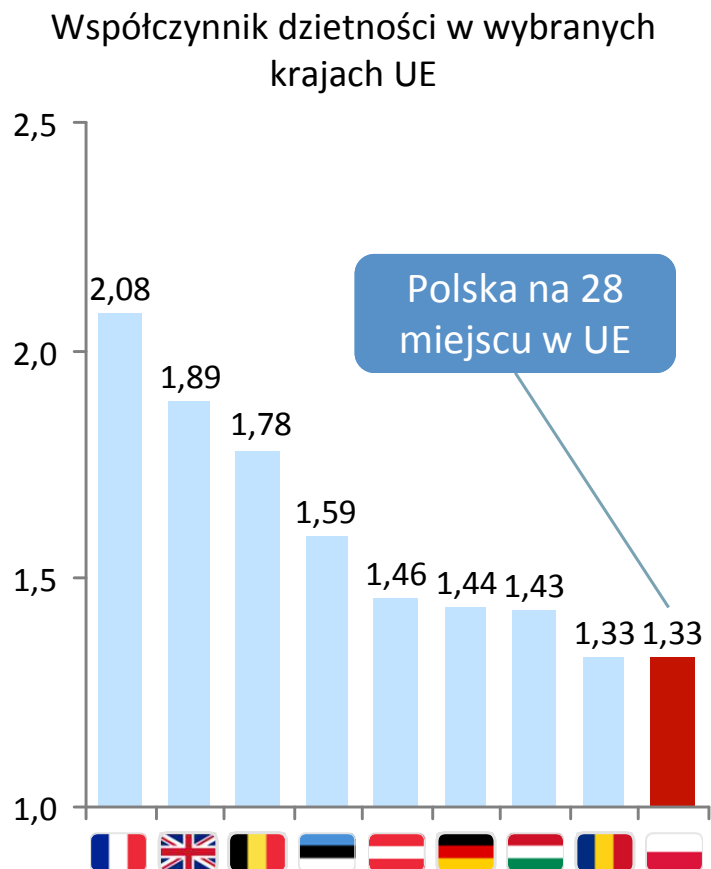
Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne

- Przelamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Najlepsza inwestycja to inwestycja w dzieci

Dzietność w Polsce jedną z niższych w Europie



Nota: Dane na rok 2015
Źródło: The World Factbook

Bez wyciągnięcia Polski z dołka demograficznego nie ma mowy o rozwoju

Krok 1

Program 500+

kwiecień 2016

- 20 krajów UE wspiera rodziny bezpośrednimi świadczeniami
- Wydatki na politykę rodzinną korelują ze wskaźnikiem dzietności
- Projekt może o ok. 10% zwiększyć liczbę rodzących się w najbliższych latach dzieci

Krok 2

Kompleksowy program demograficzny

2017

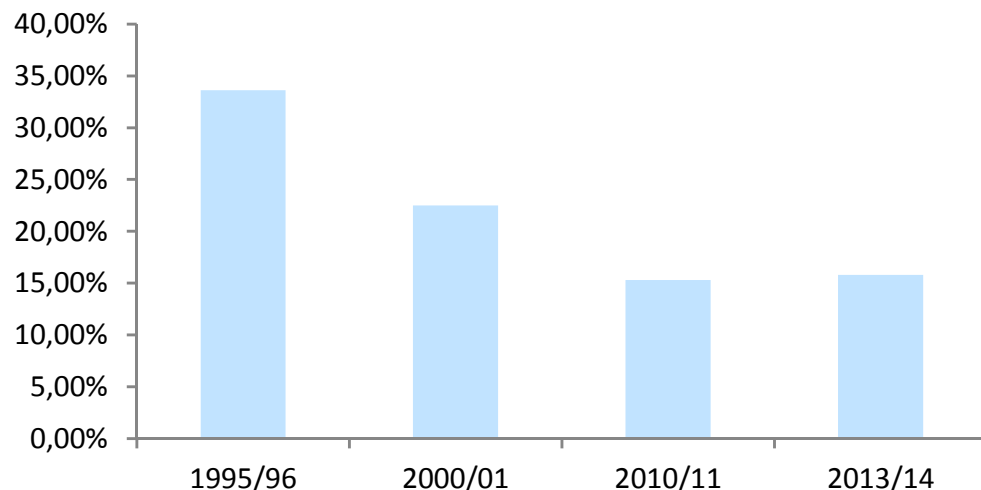
Ponadresortowy program polityki demograficznej:

- Opieka nad małym dzieckiem
- Opieka nad kobietą w ciąży
- Sposób funkcjonowania szkół
- Polityka rynku pracy i zachęty dla Polaków do powrotu do kraju
- Systemy: ochrony zdrowia i emerytalny

Szkolnictwo zawodowe dopasowane do potrzeb rynku pracy

Polska potrzebuje więcej osób z wykształceniem zawodowym

Udział uczniów szkół zawodowych w ogóle uczniów klas pierwszych średnich



BiBB Niemcy: Federalny Instytut Szkolnictwa Zawodowego

- Stworzony w 1970 roku jako instytucja zajmująca się tworzeniem polityk, badaniami oraz praktyką w dziedzinie szkolnictwa zawodowego
- Zarząd BIBB składa się z przedstawicieli przemysłu, związków zawodowych, samorządu oraz rządu
- Główne zadania BIBB to:
 - identyfikacja przyszłych wyzwań dla szkolnictwa zawodowego
 - opracowywanie innowacyjnych systemów kształcenia

Plan dopasowania szkolnictwa do potrzeb rynku

1 Dualny model - kształcenie połączone z praktyką zawodową u pracodawcy

Szkolenie w realnych warunkach pracy

2 Aktywny udział przemysłu w przygotowaniu planu nauczania

Program dostosowany do aktualnych i przyszłych potrzeb firm

3 Rozwój Centrów Kształcenia Praktycznego

Kształcenie przez całe życie i optymalizacja kosztów nauczania

4 Modułowa oferta edukacyjna i kwalifikacyjne kursy zawodowe

Elastyczne dopasowanie do indywidualnych potrzeb i planów zawodowych pracowników

5 Zaangażowanie Specjalnych Stref Ekonomicznych

Wzrost konkurencyjności inwestycyjnej polskiej gospodarki

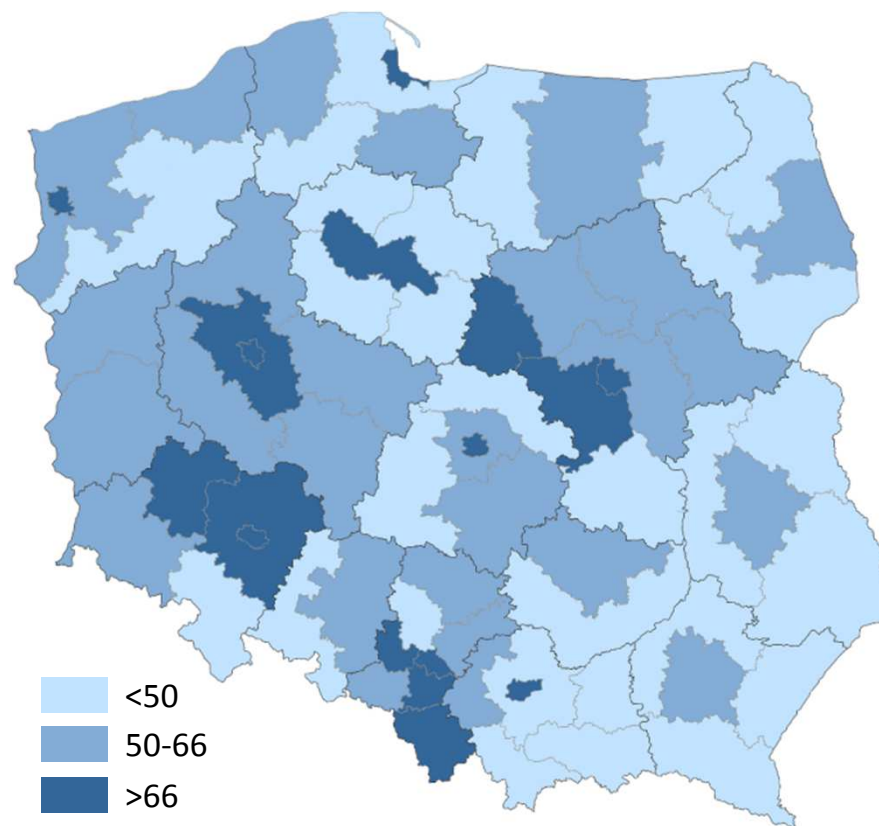
Stabilny rozwój Polski to rozwój polskich regionów

Konieczne zwiększenie skuteczności i wymiaru polityki regionalnej

- Zbliżone szanse wszystkich mieszkańców Polski w dostępie do usług publicznych (np. przedszkola i żłobki) i rynku pracy
- Zintegrowane podejście - **preferowanie projektów partnerskich** rozwiązujących problemy danego obszaru, np. wspólnych systemów wodno-kanalizacyjnych dla kilku sąsiadujących miejscowości
- **Dedykowane wsparcie**, np. Program Operacyjny Polska Wschodnia
- Przeciwdziałanie powstawaniu obszarów wykluczenia i marginalizacji
- **System zachęt do lepszego wykorzystania posiadanych zasobów:**
 - Rozwijanie kapitału ludzkiego i społecznego
 - Pobudzanie innowacyjności i przemysłu (np. regionalne inteligentne specjalizacje)
 - Zachęty do inwestowania kapitału prywatnego

PKB per capita wg podregionów w 2013

UE28 = 100



Włączenie małych miast, obszarów wiejskich i rodzinnych gospodarstw rolnych w procesy rozwojowe

Zróżnicowana, dochodowa gospodarka wiejska, przeciwdziałanie ubóstwu i wykluczeniom oraz skuteczne zarządzanie środowiskiem przyrodniczym i dziedzictwem kulturowym



- Rozwój lokalnych rynków, w tym rolno-spożywczych (np. lokalne przetwórstwo, sprzedaż bezpośrednia)
- Przedsiębiorczość i mobilność zawodowa na obszarach wiejskich z wykorzystaniem potencjałów lokalnych i subregionalnych gospodarek
- Zwiększenie zatrudnienia – dostępność komunikacyjna obszarów wiejskich, zatrudnienie w elastycznym czasie pracy, praca na odległość
- Żywotne, wielofunkcyjne rodzinne gospodarstwa rolne
- Wykorzystanie odnawialnych źródeł energii
- Programy żywienia małych miast (wzmocnienie funkcji gospodarczych, społecznych i kulturalnych)
- Zrównoważony sektor produkcji rolnej zapewniający bezpieczeństwo żywnościowe
- Włączenie rodzinnych gospodarstw rolnych w opłacalny proces produkcji żywności o najwyższej jakości, w szczególności opartej o tradycyjny sposób produkcji i wolnych od GMO produktów

Pakt dla obszarów wiejskich ma integrować zaangażowanie różnych podmiotów na rzecz rozwoju obszarów wiejskich

Specjalizacje Polski Wschodniej

Założenia Projektu

Cel

- Rozwój województw Polski Wschodniej poprzez wsparcie ich przewag projektami wspieranymi przez państwo
- Budowa niezbędnej infrastruktury, w szczególności drogi ekspresowej S19 Białystok-Lublin-Rzeszów

Zakładany efekt

- Powstanie w regionie firm z potencjałem eksportowym i dających miejsca pracy wysokiej jakości

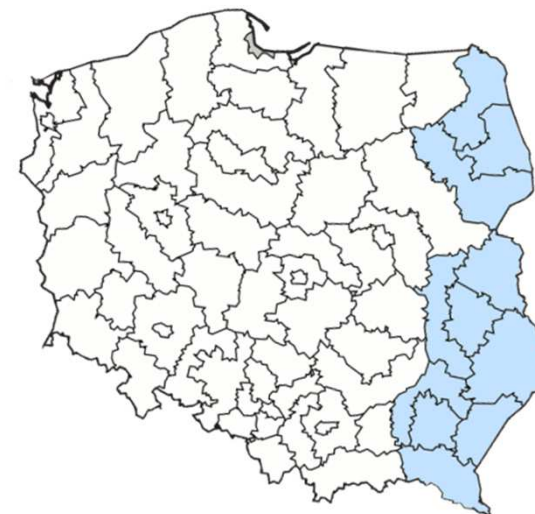
Przesłanki

- Dodatkowa pula środków z funduszy UE w ramach PO Polska Wschodnia

Potencjał na kolejne projekty

- Linia kolejowa Wilno-Białystok-Lublin-Rzeszów
- Węgiel 2.0 – rozwój lubelskiego zagłębia węglowego

Zasięg projektu



Przykładowe inicjatywy

Białystok

- Wschodni Klaster Budowlany – dalszy rozwój i koncentracja nakładów B+R na technologiach budownictwa pasywnego oraz komercjalizacja rozwiązań w tej dziedzinie
- Centrum Zaawansowanych Usług dla Biznesu – stworzenie lokalizacji konkurencyjnej wobec większych miast

Lublin

- Dolina Ekologicznej Żywności – dalszy rozwój istniejącego klastra
- Czyste Technologie Węglowe – budowa nowoczesnych instalacji węglowych, np. do gazyfikacji

Rzeszów

- Dolina Lotnicza – przyciągnięcie małych, innowacyjnych firm i rozbudowa łańcucha kooperantów
- AirIT – centrum tworzenia oprogramowania dla sektora lotniczego, w szczególności dronów



Silna polska gospodarka

1



Reindustrializacja

- Partnerstwo dla strategicznych działów gospodarki
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje
- Klustry i doliny przemysłowe
- Inwestycje zagraniczne

2



Rozwój innowacyjnych firm

- Nowa „Konstytucja Biznesu”
- Przyjazne otoczenie prawne
- Reforma instytutów naukowo-badawczych
- Start in Poland

3



Kapitał dla rozwoju

- Budowanie oszczędności Polaków
- Środki europejskie
- Polski Fundusz Rozwoju
- Plan Juncker’a, EBOR, EBI, AIIB

4



Ekspansja zagraniczna

- Pion Wspierania Eksportu w PFR
- Oferta finansowa
- Silna marka Polska
- Reforma dyplomacji ekonomicznej

5



Rozwój społeczny i regionalny

- Pakt dla obszarów wiejskich
- Skuteczna polityka regionalna
- Edukacja



Sprawne państwo

- e-Administracja
- Inteligentne zamówienia publiczne
- Przełamanie „Polski resortowej”
- Energia – bezpieczeństwo, dostępność, cena

Inteligentne zamówienia publiczne będą sprzyjać rozwojowi gospodarki i rynku pracy

Roczne zamówienia publiczne

8% PKB = 160 mld PLN



Wdrożenie jednolitej polityki zakupowej na poziomie rządu może przynieść oszczędności ok. 5-12%

Priorytety inteligentnej polityki zakupowej

Impuls rozwojowy → więcej ekonomii, mniej formalizmu

Impuls innowacyjny → państwo jako wymagający klient

Impuls przedsiębiorczy → wzrost dla przedsiębiorstw (szczególnie MŚP)

Impuls zatrudnienia → powstawanie wartościowych miejsc pracy

Impuls redukcji kosztów → profesjonalizacja procesów zakupowych

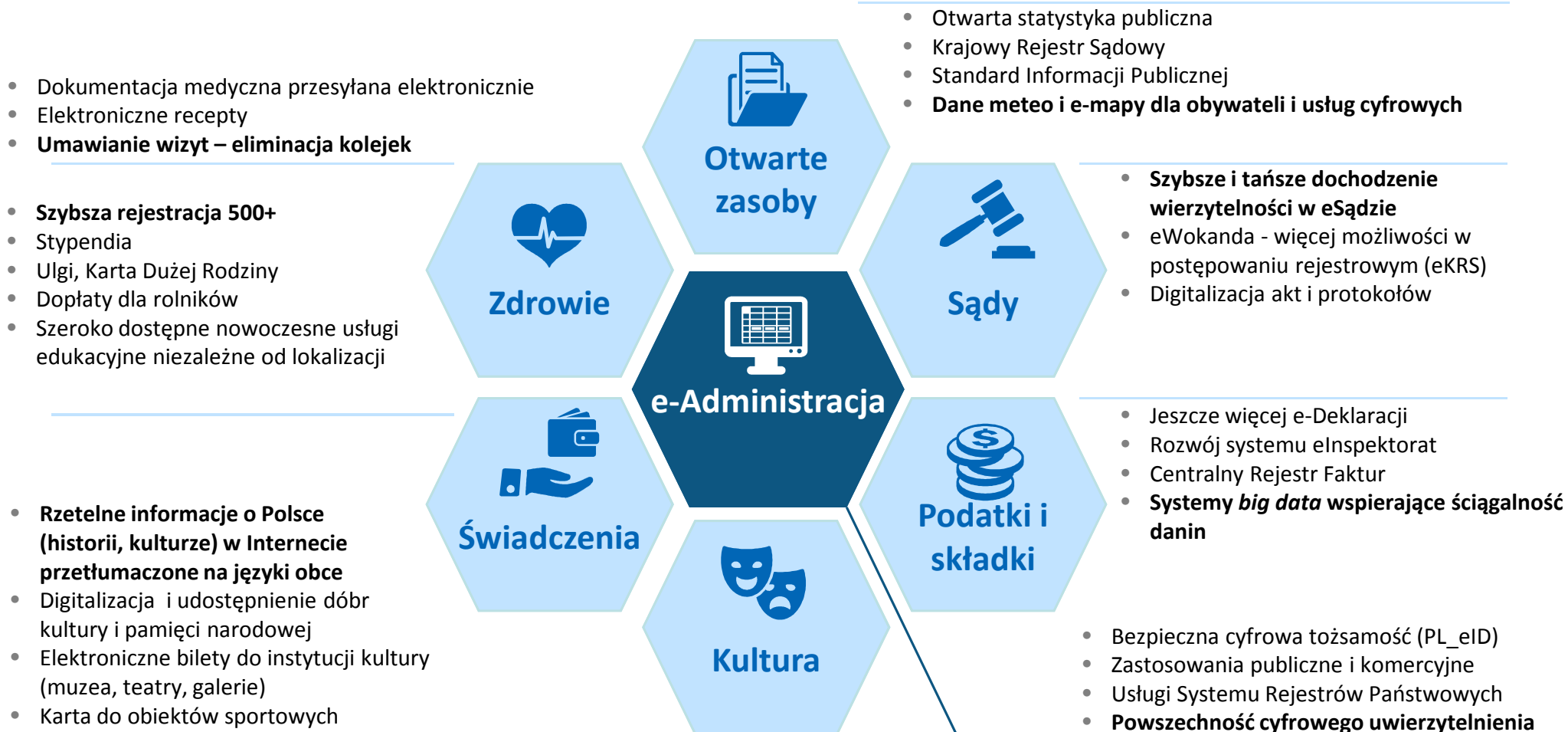
Impuls nadzorczy → UZP jako silny regulator systemu zamówień publicznych

Kluczowe zasady budowania nowej polityki zakupowej:

- 1 Odejście od kryterium najniższej ceny
- 2 Uwzględnienie na etapie zakupu kosztów eksploatacji
- 3 Ułatwienia dla małych i średnich firm
- 4 Punkty za innowacyjność
- 5 Klauzule społeczne i promujące stabilne miejsca pracy

Państwo wymagającym technologicznie klientem tworzącym popytowy bodziec innowacyjny poprzez zamawianie dóbr wysokiej jakości

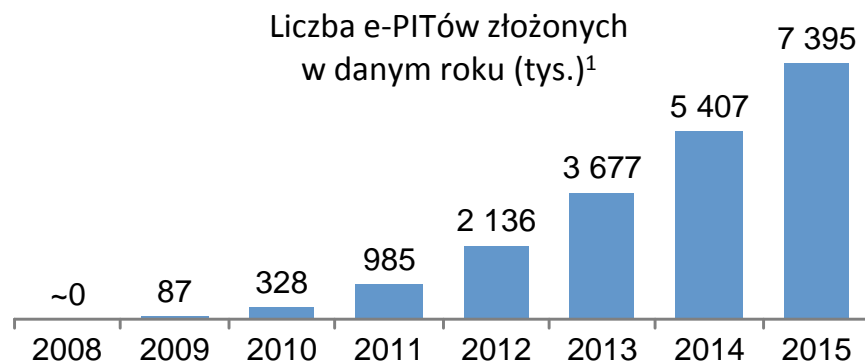
Życie bez wizyt w urzędzie



Współpraca międzyresortowa kluczowa dla powodzenia projektu e-Administracja

Cyfryzacja to wygoda i więcej pieniędzy dla państwa i polskich rodzin

Polacy chętnie korzystają z e-usług administracji, więc powinny być standardem, a nie wyjątkiem



Cele

- ! Internet wiodącym kanałem komunikacji z administracją
- ! Orientacja na potrzeby obywatela
- ! Łatwiejszy dostęp do informacji publicznych
- ! Skoordynowana cyfryzacja

Paperless Poland - elektroniczny obieg dokumentów w administracji i gospodarce



- Mniej papieru - niższe koszty, prostsze i szybsze procedury, większy komfort dla obywatela i przedsiębiorcy
- Zabezpieczenia cyfrowe ograniczą fałszerstwa (30 tys. podrobionych papierowych dokumentów rocznie)
- Elektroniczne faktury – wygoda i bezpieczeństwo dla firm
- Ochrona prywatności obywateli – chińskie mury
- Dane w modelu *open data* pozwolą na silniejszą kontrolę społeczną

Cashless Poland – narodowy schemat płatniczy



- Obrót bezgotówkowy jest bezpieczniejszy
- Możliwość prostego opłacania czynności administracyjnych
- Koszty obsługi świadczeń dla organów administracji, a w efekcie dla obywateli, spadną
- Prowizje od transakcji dla firm spadną
- Inteligentne kontrole podwyższą wpływ z podatków i ominą uczciwe firmy
- **Polska uniezależni się od zagranicznych systemów**

1. Liczba odnosi się do zeznań PIT złożonych w danym roku
Źródło: MF

Solidne finanse publiczne fundamentem odpowiedzialnego rozwoju

- Państwo powinno dawać przykład rozsądnego gospodarowania finansami.
- W krótkim okresie deficyt sektora finansów publicznych utrzymany na poziomie poniżej 3% PKB
- W średnim i długim okresie zmniejszenie deficytu i relacji długu publicznego do PKB

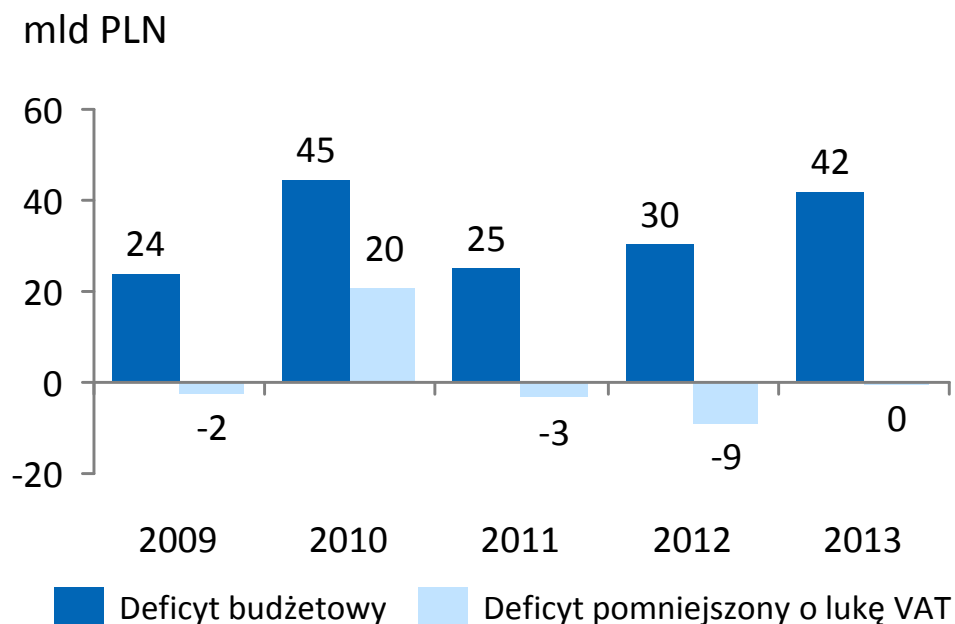
Środki po stronie dochodowej

- Strategia odbudowy dochodów podatkowych państwa
- Podatki sektorowe

Środki po stronie wydatkowej

- Niższe koszty dzięki poprawie efektywności operacyjnej organów administracji
- Profesjonalizacja polityki zakupowej

Lepsza skuteczność w ściąganiu VAT mogłaby zasypać deficyt budżetu



Krajowa Administracja Skarbowa

Lepsza obsługa podatnika

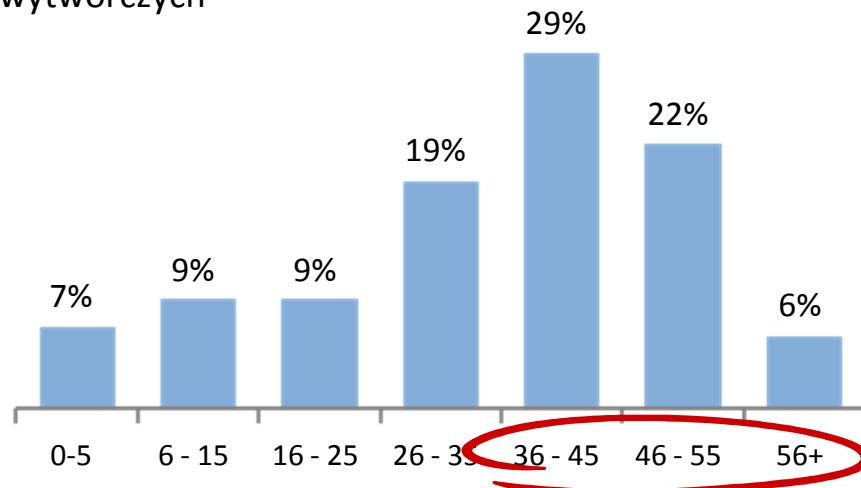
Profesjonalizacja walki z nadużyciami

Skuteczna egzekucja należności

Polityka energetyczna uchroni Polaków i polskie firmy przed nadmiernymi kosztami energii

Sektor energetyczny wymaga inwestycji

Struktura wiekowa konwencjonalnych bloków wytwórczych



Dodatkowe czynniki ryzyka niekontrolowanego wzrostu cen energii to:

- Potencjalny wzrost cen uprawnień emisyjnych w ETS
- Koszty dostosowania do europejskich norm jakości powietrza

Energia dla rozwoju

Cele:

- **Długofalowa polityka energetyczna odblokowująca inwestycje po 2020 r.**
 - Uniknięcie blackoutu
 - Uniezależnienie od importu energii
- **Wydajność energetyczna** firm i gospodarstw domowych

Środki:

- **Dywersyfikacja** źródeł dostaw ropy i gazu
- **Rozwijanie infrastruktury** rynku energii
 - np. mostów energetycznych, technologii magazynowania prądu
- **Uwolnienie** segmentów rynku oraz mechanizm rynku mocy
- Wsparcie dla **niskoemisyjnych** źródeł energii
- Wykorzystanie polskiego **potencjału geotermalnego**
- **Energetyka obywatelska** - rozwój przydomowych elektrowni

Infrastruktura transportowa to krwioobieg gospodarki

Rozwój infrastruktury to ważny element rozwoju polskich regionów

- Przegląd inwestycji transportowych (realizowanych na poziomie krajowym i regionalnym) – identyfikacja stopnia wypełnienia luk w sieci połączeń
- Konieczność uwzględniania przy planowaniu inwestycji drogowych i kolejowych wymiaru terytorialnego – tak, aby dokumenty nie były „ślepe” terytorialnie i uwzględniały potrzeby regionów
- Ocena efektywności wydatkowania środków publicznych w sektorze transportowym (np. wielkość nakładów w kontekście szybkości przejazdu, nasycenia ruchem itp.)

Budowa spójnej sieci dróg...



- Inwestycje ukończone lub w realizacji
- Nowe inwestycje ujęte w PBDK
- Inwestycje w formule drogowych spółek specjalnego przeznaczenia

...oraz nadrobienie zaległości na kolei



- Istniejąca infrastruktura
- Nowe projekty

Sprawny i skuteczny model działania administracji



Korzyści

- ✓ Unowocześnienie administracji
- ✓ Podniesienie kompetencji
- ✓ Poprawianie sprawności administracji
- ✓ Zmniejszenie kosztów
- ✓ Przyspieszenie procesów

Dobre praktyki - przykłady przełamania rządowych „silosów”



- Pełnomocnicy ds. innowacyjności w instytucjach federalnych



- Major Projects Management Office koordynujący realizację wielkich projektów państwowych



- Major Project Authority, czyli 30-40 niezależnych szefów strategicznych projektów finansowanych przez państwo



- Major Project Facilitation, autoryzujący i uwiarygodniający najważniejsze z punktu widzenia państwa inwestycje publiczne i prywatne

Rozwój Polski to wyzwanie systemowe, nie resortowe



Diagnoza



CEL: Uwolnienie własnego potencjału dla odpowiedzialnego rozwoju Polski i podniesienia jakości życia Polaków



Jak to zrobić?

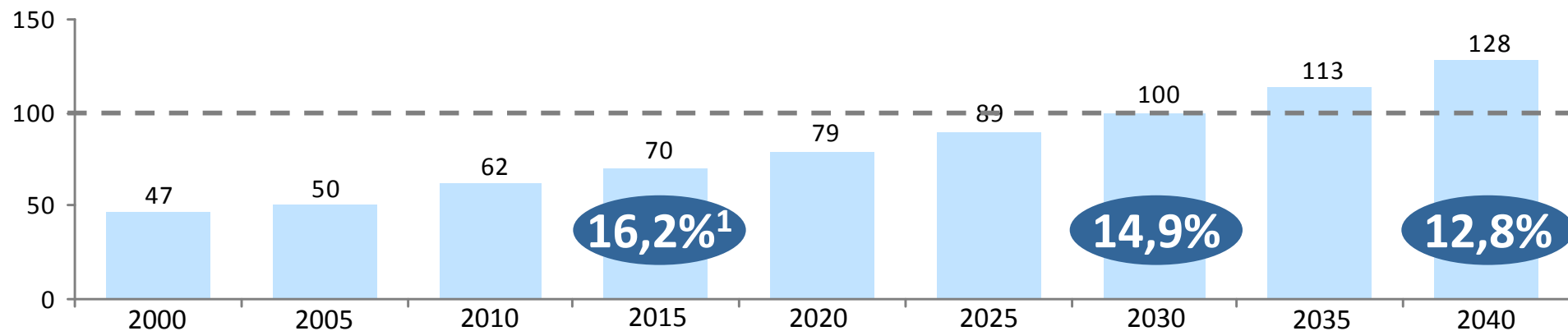


Harmonogram i cele



Efekty społeczne Planu na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju

Konwergencja Polski i UE pod względem PKB per capita PPS (od 2015 przykładowa ścieżka konwergencji)



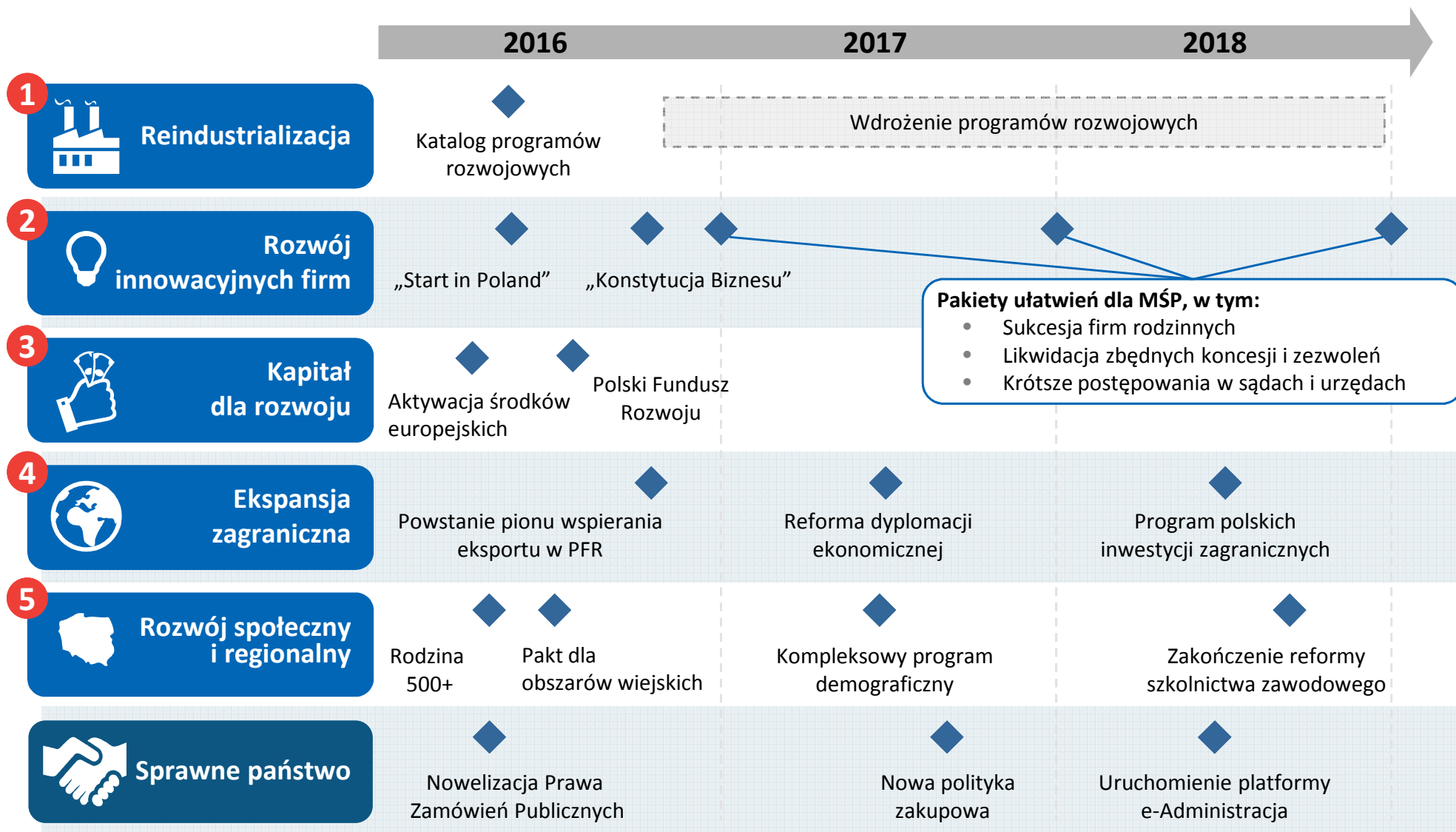
XXX

Wskaźnik zagrożenia ubóstwem relatywnym (%)

Pozytywne skutki odczują wszyscy mieszkańcy Polski






- **Poprawa jakości życia Polaków** (wzrost wynagrodzeń, lepszy start dla młodych)
- **Zwiększenie spójności społecznej** (lepsze warunki życia na wsi i w mniejszych miastach)
- **Zmniejszeniem nierówności terytorialnych** (poprawa dostępu do infrastruktury)
- **Zwiększenie innowacyjności gospodarki** (lepsze jakościowo miejsca pracy)

Harmonogram kluczowych działań



Cele na rok 2020

Silna polska gospodarka
Wysoka jakość PKB

	1	2	3	4	5
					
	Reindustrializacja	Rozwój innowacyjnych firm	Kapitał dla rozwoju	Ekspansja zagraniczna	Rozwój społeczny i terytorialny
Wskaźnik	Wzrost produkcji przemysłowej	A Dużych i średnich firm B Udział wydatków na B+R w PKB	A Wzrost kredytów dla firm B Inwestycje (% PKB)	A Wzrost eksportu B Polskie BIZ	A Wskaźnik zagrożenia ubóstwem relatywnym B PKB per capita
2020	> wzrostu PKB	A > 22 000 B Wzrost z 0,8% do 2%	A > dynamiki dla gospodarstw domowych B > 25%	A > wzrostu PKB B wzrost o 70%	A Poniżej 15,5% B 79% średniej UE



Sprawne państwo

Inicjatywy

Platforma e-Administracja
Polityka zakupowa wspierająca rozwój gospodarczy
Długofalowa strategia energetyczna kraju

2020

